

理性看待股市

著名财经作家吴晓波说：“在投资范畴里，长期与短期，是一对欢喜冤家。”

投资是一种结果导向性的量化行为，赚钱了，就是对的，赔钱了，就是错的，唯一可以抵抗的就是时间。

简而言之，短期或可任性，长期必须理性。

对此，汇丰的一位银行家有自己的看法。在他看来，投资无论长期与短期，其实都与势、道、术有关。

势就是趋势，它代表了时间轴上的动态表现，因有规律而可能被预见；道是趋势的战略构建，它由若干个要素构成，而成为一种自圆其说的行为准则；术则是基于势和道的应对性策略，它表现得非常灵活，并与效率密切相关。

在银行家的眼里，没有绝对的任性与绝对的理性，所有的投资行为都应当建立在势、道、术这三者结合之上。越是在长期性的行为上，势与道的权重越大。

一般而言，在我们这个国家很多时候存在这样一种现象：财富越多的人，在投资行为上会表现得越保守。

中国目前的高净值人群正在逐年大幅增长，这些人在进行投资的时候，都会科学地考虑国内及全球资产的配置。麦肯锡的一份报告显示，这群人绝大多数为“富一代”，年龄跨度在40岁到60岁之间，其中，近半人的学历为大专及大专以下。

与欧美等发达国家的同阶层人群相比，中国富人倾向高风险、高回报的投资产品，甚至，“财富越多的人，风险偏好

越大”，这符合典型的高成长性国家的投资特征。也就是说，他们相信中国经济增长仍然处在一个可持续上升的通道里，景气利好是财富积累的宏观背景。

事实上，中国的股市，是一个极端的散户市场，这造成了任性行为的肥沃土壤，可怕的正是，散户的任性是被某些利益集团的理性所逼迫和催化出来。在这个意义上，今年上半年的牛市是自我实现的任性结果。

但是客观来看，中国股市有许多特殊性，这些特殊性借用传统的分析工具是无法准确把握的，但有一点几乎是肯定的：结果往往是非理性人群、不善于学习的人群蒙受亏损。

总的来看，中国股市需要有一个完善的制度体系来保障它的公开、公平、公正和透明，需要制度来保护普通投资者，而作为普通投资者的大众也需要理性客观地看待股市，千万别因为一时的任性而盲目地操作。

正如诺贝尔经济学奖获得者罗伯特·希勒在他的《金融与好的社会》一书中所说：“我们所做的全部金融安排，都是为了尽最大的努力排除取之无道或一夜暴富得来的财富，让真正通过实力赚取财富的赢家留有获得尊重的空间。”

投身中国股市，我们需要得更多的是理性而不是任性。因为一个人对财富累积的控制，就是对自我生活本身的控制。



P04

FEATURE
特稿

益学堂： 善的商业表达



P11

FIGURE
人物

都业华： 做投资者的护航人

卷首语 FOREWORD

01 理性看待股市

特稿 FEATURE

04 益学堂：善的商业表达

人物 FIGURE

11 都业华：做投资者的护航人

精英 ELITE

14 邓变：高调做事 低调做人

案例 CASE

- 16 刘玲珍：感谢益学堂给我提供学习平台
- 18 陈玉旦：时隔七年的大爆发
- 20 黄永义：识局图变
- 22 康强：投身益学 重塑心态
- 24 李德洪：尽心而为 水到渠成
- 26 朱斌：炒股“菜鸟”的逆袭
- 28 一个“老”股民的自我独白



益学堂召开2015年二季度表彰大会

课程 CURRICULUM

31 金牌讲师吴剑课程推荐

学堂 ACADEMY

- 34 A股中的“危”与“机”
- 36 坚持原则才能长久生存
- 38 都业华教你如何卖股票
- 40 抄底抢反弹，方法对了都不难
匡老师带你学习N字运动——青蛙跳
- 42 N字运动战法（青蛙跳）让我对交易充满了信心
- 44 失败，让我变成了一名斗士，永不言弃！

资讯 NEWS

- 46 益学堂召开2015年二季度表彰大会
- 50 益学堂深圳客服中心
- 51 益学堂沈阳客服中心
- 52 益学堂四川客服中心
- 53 益学堂陕西客服中心

部门风采 DEPARTMENT STYLE

- 54 技术部：从0到1 人才+科技铸就完美用户体验
- 56 技术部：打造以“端”为核心的学习理财平台



出品单位 上海益学企业管理咨询有限公司
智慧支持 重庆商界传媒集团
排版设计 重庆商界定众广告有限公司

编委会

主任 刘荣桃
委员 潘强 闵文卿

制作中心

文案总监 王雯 秦洪
文案企划 陈仕艳 陈秀娟 周骥 郑亚桥
邵晓洁 吴雪阳
视觉版式 王炳辉 韦晓 唐弢

联系电话 4006736018
联系地址 上海市徐汇区古美路1515号凤凰园
邮政编码 200233
网址 www.yxcps.cn
微信公众号 shanghaiyixue

扫描下方二维码，关注益学堂！



01



02



益学堂： 善的商业表达

文/陈志强



一个企业在思考自己未来的时候，就能体现出是否真的具有善意。一个企业要从善如流，需要对内对外的信任，和对商业本质的透彻遵守。



在一片惊呼声中，中国股市度过了一个火爆的上半年。

下半年，中国股市将向上还是向下？当几乎每一个人都在关注股市的未来行情时，益学堂董事长刘荣桃关心的，却是如何加强股票风险警示和投资者教育，引导投资者敬畏市场风险。

这个跻身于躁动不安的证券市场下的在线教育公司，选择了与弱势的小股民站在一起，不是要告诉用户买哪只股票，而是要和他们一起认识市场风险，学会如何买股票。

三年前，在第八届最佳商业模式中国峰会上，我们提出了一个命题：善的商业模式。我们愿意相信，每一家企业成立的初心，都是向善而行。但在浮躁的中国商业大环境下，有多少企业能勿忘初心？善，究竟能走多远？

▶ 留下来的良市 ◀

刘荣桃说，他看过太多在股市上亏得血本无归的人，作为一个曾亏到想跳楼的人，他太了解这群人的泪水与苦痛。这些人往往又都是一些没有任何常识，连基本规则与风险都没摸清，便毫不犹豫投身其中的傻大胆。

“我是真心想帮到股民，希望他们不要犯我过去的错误。”这个真性情的汉子，说起自己当年操盘亏到卖车卖房的故事时，语速明显慢了下来，也许他又想起了那段住在几平米夹板房中，食不甘味的过往。那是他的过去，刘荣桃投身证券教育的初衷，就是不想让这段过去成为更多人的未来。

万事俱备，只欠互联网

2006年，为了实现自己的初衷，刘荣桃一边做操盘软件，一边做起了投资者教育。一开始只是租了一个非常便宜的食堂，所有的培训都是免费的，那场景像极了《中国合伙人》里一群人挤在肯德基里学英语的场面。慕名而来的人越来越多，刘荣桃不得不转租了条件更好的酒店，为了消化成本，免费培训也逐渐变成了30元、100元的收费培训，但这依然挡不住纷至沓来的投资者。

如何在讲师资源有限的情况下，进行复制推广呢？刘荣桃说，8年时间的培训，他讲过上千人的大课堂，也讲过几十人的小课堂，数以万计的人在他与团队的培训中获益，因为物理空间的问题，也只有深圳华南地区的人，才有机会参与并分享他的课程，这和1.3亿股民的总体数量相比，完全是沧海一粟。

2013年，刘荣桃从深圳北上，扎根上海，在中国两个交易所的发源地创办了益学堂。“以前一个麦克风最多只能面对几百个学生，现在面对十万个学生都可以。”在益学堂的直播间里，副总裁王建华介绍道。宽带提速、在线视频技术的发展，都成为了益学堂投身线上的机遇。教学是以人为核心，靠的是经验，互联网则扩大了这种服务半径，让难以复制的模式得以无限复制。

复杂的商业环境

有数据显示，国内在线教育市场规模正以30%以上的速度增长，预计到今年年底，规模将超过1600亿元。市场主要集中在早期教育、K12教育、职业教育、出国留学。证券教育，倒是并不多

见。

中国有超过1.3亿的股民，无论从经济能力，还是动机强度来说，他们都是一个理想的受众群。市场上不乏同花顺、大智慧这样的服务商，他们甚至籍此登陆了证券市场，这一受众群的市场支撑力可见一斑。

但当着眼于证券教育行业时，你会发现这个行业有太多急需解决的问题：培训内容多是理论大于实操性、教学水平参差不齐、规模上不成气候。究其原因，还是回到了教育竞争力上：人的缺失。

授教老师的资历和经验，是教育行业的核心竞争力。证券操盘技能本身需要长期的实操经验积累。与普遍的K12教育、职业教育、出国留学教育不同，证券操盘没有应试要求，注重实际操作。另一方面，股民结构复杂，受众从年龄到文化背景都较为复杂。智能手机屏正在变得越来越大，但仍然有守在交易所看电子大屏的股民。对于这些股民来说，那是始终无法替代的一块屏。那种在交易所里的守望，是任何一个App都无法给予的。股民复杂、敏感的心态，也决定了证券教育的难度。

以善为准则

比人的缺少更无奈的，是证券教育行业正在失信于大众。

“这个市场很浮躁。太多人想一招打天下，赚一笔算一笔。没有沉下心做教育，挂羊头卖狗肉。”刘荣桃对现状感到痛心和不平。

刘荣桃所说的这种浮躁，也是益学堂面临的一个现实。行业中劣币扎堆，租一个会场，办几场讲座，打一枪换一个地方，这是通行的做法。讲师们好像都师承疯狂英语，善用演讲技巧鼓动人心。画面仿佛回到上世纪九十年代，鼓噪喧嚣。一个个激动人心的财富故事在讲台上飞舞，用户都是下一个巴菲特，站在台上的就是他们最好的朋友芒格。

浮躁的大环境，腐蚀了用户的期许，透支的是对行业的信任。甚至还有不少以教学为名，行股票推荐、代客理财之实的企业。反正都能赚钱，何必沉下心来办教育？

是秉承初心还是随波逐流？令人钦佩的是，在急功近利的社会环境下，刘荣桃将这份初心变成了益学堂的商业准则，摒弃浮躁和功利，从用户和市场角度出发，静下心来扎实做好内涵式增长。

相信自己即使不作恶、不赚快钱依然可以

生存，能够放弃短期利益最大化而着眼于长期利益最大化。这恰恰是目前饱和竞争市场状况下，中国企业最需要的生存智慧和生存姿态。在短短的一年多的时间里，益学堂听课人数突破2000万人次，2015年第一季度收益突破4000万元。在劣币扎堆的环境中，益学堂反倒成为留下来的良币。

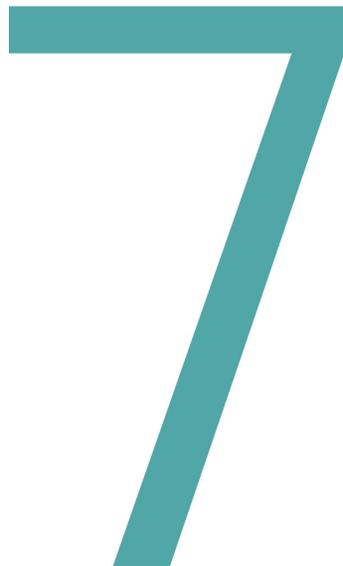
►“信”的竞争力◀

教育本身是一个需要善念的行业。那些在课业结束之后的漫长未来里，才会逐渐显露和体味到的收获，并非当下的结果或者数据可以进行评定的。授教者，同样施善。教育的这颗本心，在施教的过程中如何留存，如何传达，则需要授教者能有“信”心来坚持。

信员工

益学堂对自己的员工，有超乎想象的信任。

“我们给新员工开出的工资，都高出他们预期20%，只要他们敢开，我们就给你加20%。”刘荣桃说。





GRAPHIC



这20%是对员工的信任，相信员工对自己所言非虚。当然，这20%的背后，搭配的是“宽进严管快出”的管理。相信员工的承诺，快速入职，但如果做不到，员工就要立马走人。“不怀疑，不犹豫”，实际上节约了人力成本。从效果来说，这与Netflix著名的残酷人事管理有相似之处，只是二者初心不同。

信员工，当然不意味着盲目。要在对的节点上，信对的员工。随着企业的发展，人员的壮大，决策层往往会越来越远离一线。远离一线，也即意味着远离用户。决策层加班加点讨论出来的决定，技术人员没日没夜开发的新功能，结果用户不领情，市场不接受。公司里，离用户最近的不是办公室里的管理层，或者电脑前的开发人员，而是一线的员工，他们最清楚用户的喜好和需求。据

说在星巴克，决定采购什么拖把、什么椅子的不是采购人员，而是门店的服务员。

管理层到一线员工，又常常是一个公司里“最远的距离”。如何缩短这个距离？刘荣桃选择“让一线呼唤炮火”，一线员工在与自己相关的决策上有一票否决权。所谓“与自己相关的决策”，也就是与用户相关的决策。把否决权交给员工，对一线员工的无条件信任，是用户体验的最佳保证。尤其是在教育行业，需要人与人不断接触，并且难以通过数据量化用户感受，只有一线员工的反馈是最为直接的。

信用户

人力成本是教育机构的主要成本。讲师讲过一次课，就是一次成本消耗，无法收



回。即便如此，益学堂依然坚持“随时随地可退、零风险购买”。如果用户上课之后觉得没有效果，可以提出退款要求，益学堂会随时满足这一要求。

“如果用户要退款，一定是我们有问题。不然他为什么要退款。”这是刘荣桃的逻辑，对用户完全的信任。刘荣桃说，“员工拿退款条来签字，我从来不会看，直接就签。因为如果你看了，你提出问题，员工会觉得有压力，会觉得你其实并不接受用户退款，那么员工就不会无条件执行这一点，这就影响到用户。”

实际上益学堂用户的退款率，只有千分之三左右。用户并没有因为益学堂的退款承诺，而出现大量的无理退款。

用户退款之后，与益学堂的关系并没有终结。益学堂会继续为退款用户提供服务，定制专属课程。这种超出用户预期的体验，为益学堂赢得了持续的口碑。

信任的升级是理解。理解用户有各种具体的难处，各种“身不由己”的因素，难免会影响学习。每个人的情况各不相同，学习能力也参差不齐。在线教育面对的是四面八方的用户，年龄、地理位置、工作情况都不相同。如果只是让讲师滔滔不绝在镜头面前讲，不管效果，这只是将线下快进快出的模式搬到了线上而已。

“我们有IVL学院教学模式，这跟国外大学的教学体制很像。一个班有讲师、助教、班主任、助理，分工各不一样。”负责教务中心的闵文卿说道。

“讲师是核心，负责讲课，任务最重。助理主要是处理班级的邮件，都是用户的问题。班主任则是负责课业的日常维护，助教就是负责细节问题。”

益学堂每两周还会电话关怀用户一次。

“有些用户比较内向，或者不善于提问，也有可能他不知道自己不知道什么，但他们实际上是有问题的。这就需要我们主动去主动关心他们。每个人的性格都不一样，学习能力也不一样，这是可以理解的。”

信对手

即使证券教育劣币扎堆，益学堂对行业依然心存信念。

“我们都是有短板的人，欢迎更强的人加入益学。欢迎更多大的机构加入到这

个行业，这样才能形成真正的市场，”刘荣桃说。

众人拾柴火焰高，是市场的规律。只有一两个人做的，不叫做市场。一群人扎堆做，才是真正的市场。有时需要一群人扑上去，才能撕开一个风口。雷军风口的源头，是华强北柜台上数不清的无名对手，和华为、荣威、三星、苹果这样可敬的对手。如果阿里、腾讯这样的巨头进入市场，压力自不必说，同时也会带来资本、政策和大体量的用户。有了这些，市场才会真正进入一个发展期。

信对手不会作恶，市场会繁荣，这是对对手和市场的尊重。另一方面，也是相信自己不会赚快钱、不会无视市场、不会轻视对手。

▶“信”的作为与不作为◀

“我们三个不作为，”销售总监徐明艳说。“不做代客理财、不承诺收益率、不推荐股票。以前我们有一个员工为了业绩，用模棱两可的方式跟用户承诺了收益率。虽然他的业绩很好，还是销冠，但我们还是请他走人了。”

有能力，但价值观与公司有出入的员工，往往是让公司最头痛的。为了公司业绩，选择将这样的员工留下，不惜以牺牲公司底线为代价。许多公司没有明白，这样的员工尤其需要在第一时间请走。同僚中的佼佼者，在公司中的煽动性最大。突出的能力，骄人的业绩，可能还会有不错的口才，会在员工中树立“坏榜样”。带来的结果，是其他员工纷纷效仿。短时间内，或许公司业绩会快速上升，但这是舍本逐末的攀升。

证券市场里，不乏各种金钱游戏。益学堂立于“游戏场”之下，难免会有各种伸手可得的“便利”。如果打破不作为的底线，首先是失信于自己，这样的企业难以长远。在这一点上，至少益学堂的头脑是清醒的。

公司还是要发展。不求偏方，但求正途，是益学堂立足之本。益学堂将自己的“正途”放在了社区化上。互联网改变了人与人的连接方式，这是被反复谈到的观点，已经无需赘述。最大化地利用这种改变，益学堂正在尝试。在益学堂的想象

在益学堂的规划中，未来会在社区中，尝试进行第三方理财产品的推荐。益学堂将投资教育的边际扩大，用户可以在这个社区中完成理财、投资所有事项，而不是以课程为节点的单纯教育关系。讲师将会成为社区最重要的黄金入口。

中，社区应当是最好的一个方式。

“这就像是一个用户的投资微信圈，但并不依托于微信。微信是很好的产品，但是对第三方仍然有限制。我们要做一个自己的‘微信圈’，这样针对性更强。”副总裁王建华说。

在益学堂的规划中，未来会在社区中，尝试进行第三方理财产品的推荐，益学堂将投资教育的边际扩大。用户可以在这个社区中完成理财、投资所有事项，而不是以课程为节点的单纯教育关系。讲师将会成为社区最重要的黄金入口。

“乐视、YY、芒果TV上都可以看到我们的课程，”王建华说。“这些课程都是免费的。我们宁愿用户将钱付给乐视、YY他们，这样他们感受到了好处，才会一起来将市场做大。如果我们只是把乐视这样的平台，当作单纯的广告位或者流量入口，其实并没有利益最大化。”

这种对自我的约束，是益学堂“信”自己。而得到的最直接回报，是来自用户和员工的信心。

“我们会按20%的比例，抽查员工有没有批复用户的作业。我们的要求是24小时之内，必须批复。一个常见的情况是，作业批复的时间是凌晨1点、2点，这都是我们的同事自己加班完成的，”闵文卿说。

来自用户的信心，更加直接地体现在课程的续购上。许多学员为了能够获得持续增值服务，即使不能保证上课，也愿意持续购买上万元的课程。

“信”之花，开出“善”之果，才符合这个商业社会的期许和伦理。

▶手记：善是商业模式的归宿◀

即使是在人类的道德层面，善也是一个脆弱的话题，更何況置身于当下的商业环境之中。

改革开放三十多年，中国经历了发高烧般的经济增长。在这个过程中，我们仿佛把商业和善良对立了起来，我们对商业道德进行了一次次探底。假酒、毒奶粉、皮鞋胶囊、地沟油……我们看到了企业道德不作为，会给社会带来怎样的伤害。

中国企业对待善的态度大约有四种：善是与初衷相悖的，这类企业一开始就是恶的商业模式，挤压环境和资源、践踏社会的道德底线来获得企业利益；善是被禁止的，这类企业尽管初心向善，但因为善会增加企业的成本，在成长中也逐渐迷失了最初的自己；善是被允许的，这类企业允许善的出现，但更多是来自于员工的自发行行为，并非组织行为；善是被鼓励的，这类企业鼓励并要求员工将利益相关者的利益放在第一位，员工行为和组织行为都必须遵从善的准则。

遗憾的是，在今天的中国，最多的往往是第一、二种企业，第三种企业已经是珍稀动物了，第四种企业更是凤毛麟角。欣慰的是，越来越多的人已经在开始反思，反思恶的商业模式所引发的种种社会矛盾，反思恶的商业模式本身的短暂生命。

企业家在思考商业模式的时候，不能只是简单地思考盈利的商业模式，还要思考长久盈利的商业模式，短暂盈利的商业模式是经不起市场考验的。市场竞争力的核心是资源的合理配置，配置合理才符合人性发展的规律，而人性发展的规律一定是以“善”和“爱”为基础的。

善公司的终极目的是创造经济价值的同时创造社会价值。但要整合协调员工、顾客、合作伙伴、投资者的关系，并非易事。所以，向利益相关者营销“善意”的价值观，就显得相当重要，且需讲究方法。

在一天的采访过程中，刘荣桃和他的团队讲得最多的不是商业的逻辑与方法，而是“善”的初心。我们听过太多企业家的故事，几乎每一个人都是以“善”为起点，但却并不是每一个企业家都能在前进的路上，始终保持这份初心。

这份初心体现在益学堂的商业准则上，就是不伤害市场、不伤害受众、不伤害产业链，甚至让以上利益方都可以获益。这是一种“求和”，向外与环境、与人“求和”，向内与企业自身理“求和”。求和的背后，是水到渠成的企业经营之道。

益学堂在线证券教育真正授课不到1年半，每堂公开课听课人数达7000~8000人，用户听课频次已超过2000万，盈利超过1亿元人民币。红海的在线教育市场，为什么益学堂一枝独秀？这与益学堂拥有像都业华这样的金牌讲师资源密切相关。

都业华： 做投资者的护航人

文/小鑫



或许是因为刚为学员详细解决完投资困惑，都业华嘴唇有些干裂。喝了口云南普洱茶后，都从桌上拿起一枚新疆核桃，掰开，趁着接受采访的间隙嚼了两下。“这都是学员们快递过来的，还有那些四川腊肉、杭州腊鱼、枸杞、人参……”从左至右，都业华轻描淡写地指了指身后书柜上堆放的来自四面八方的物品。

益学堂在线证券教育真正授课不到1年半，每堂公开课听课人数达7000~8000人，用户听课频次已超过2000万。看到益学堂联合创始人、首席讲师都业华办公室里堆放的学员送来的礼物，似乎，再问教学质量如何、有没有市场之类的问题已经多余。

“生命并非短短的蜡烛，而是必须高举的熊熊火炬，在将它传给后世之前，我要让它绽放出最夺目的光芒。”打开都业华的微博页面，这样的话语出现在他个人简介里。毕业于上海交通大学的他，出生于1980年6月，是个十足的80后。在大多数80后还在抱怨自己的不得志时，都业华却已经成长为了益学堂四大金牌讲师之一，12年实战经验加上反复验证，让他独创了三类涨停板战法，成为了深受学员欢迎的金牌讲师以及投资者成长路上的护航人。

股票分形几何

能够获得广大投资者的青睐，益学堂的在线教育模式自然有其过人之处。

事实上，作为在线教育市场的细分领域，股票投资类在线教育早有人捷足登在益学堂之前。但和传统股票投资培训不同，益学堂的在线教育并非简单地告诉股民，哪只股票看涨，哪只看跌，也并非靠允诺“包赚不赔”的幌子收取高额培训费用后，圈钱走人。“想把投资教育当成事业来做，实现自己的梦想。”都业华略作思考后，道出了他联合创办益学堂的初衷。

都业华的梦想很简单，就是要将自己的股票分形几何理论用于实战。

所谓股票分形几何，举个例子，一根条形磁铁从中间截断之后，两节新磁铁拥有与原磁铁一样的南北极；同理，再次将两节磁铁截断之后，新的磁铁也会有同样的南北极。如此无限次分割下去，除在外型大小上的差别外，所有的磁铁都会具有相同的南北极。

简单来说，只要能够描绘出K线图，就一定存在分形几何。因此，在数据和曲线说话的股市中，分形几何成了一枚被人遗忘的金钥匙。

凭借研究分形几何理论在股票中的应用，都业华拿到了交大高金MBA的硕士毕业证书。同时，也将这一新颖、贴近实战的理论带到了益学堂。

传统股票培训市场中，绝大多数讲师会拿已经过时的案例验证自己结论的正确性，如同听一堂股市历史课。益学堂的在线教育则不同：通过对股市历史数据、曲线规律的总结，运用股票分形几何理论对周线图、月线图描摹，寻找在未来实际股市中，极有可能出现的类似情形。这很大程度上类似于一堂数学课——学习方法，解决问题。

“就像天气预报，通过对历史数据的分析，可以预测未来一段时间的天气情况。”看似复杂的理论，都业华用一个形象的比喻让其变得通俗易懂。

培训VS教育

投资市场向来不缺乏各式各样的培训，而大部分培训是以3~5天的短期培训为主。通过推荐某几只股票，以达到“物有所值”的目的。“投资是一个长期积累，厚积薄发的过程。这种短期培训，根本不可能从根本上提高投资者的技术水平。”从事证券行业多年的都业华，反对这种急功近利的培训心态。因此，益学堂采用的是另一种类似于线下课堂教学的在线教育模式。

当投资者成为高级学员后，益学堂会提供给他月课、季课、半年课等不同时间的课程选择。选择相应时间段课程之后，益学堂会根据学员投资技术水平，进行因材施教的“学院式”教育服务：所有学员都配有相应的讲师、助教、班主任、助理；在进行在线听课之前，会收到切合实际股市的课程大纲、预习材料等；每日的学习内容，会有专人一对一回访和答疑，并实时跟踪学习进度；课后作业也会有讲师提供24小时答疑服务和个性化的批复、点评。

在长至半年、短至一个月的学习中，学员会不断地接受来自导师提供的即时股市考题，学员根据学习内容，进行模拟股市操练，自主分析股市行情。甚至在学习中，学以致用地得到股市带来的收益。

目前，在益学堂7000多名付费学员中，有超过60%的重复购买率，人均付费达一万余元以上。似乎，益学堂的教育模式，也不需要质疑。



都业华团队

将教育进行到底

离开证券市场转身做投资教育服务，都业华从来没有后悔过自己的决定。而益学堂引领的投资教育新风向，和成立一年超过1亿元的利润，也在印证着他决定的正确性。

都业华和他的金牌讲师团队从未在公开课中，或明或暗地诱导听众参加他们的高级付费课程。因为，和绝大部分投资教育相同的是，益学堂免费公开课-直播-高级收费课程的商业模式，引流了大部分学员付费参加学习；然而，和绝大部分投资教育不同的是，益学堂承诺学员付费后，对课程不满意，可随时退款。而这种承诺带来的结果是不到0.1%的退课率。

“做教育要的是成绩，做公司要的是利润，益学堂的利润就是建立在你的成绩上。”都业华并不避讳教育给益学堂带来的“一点成绩”。

除了独创的教育模式，益学堂为什么可以留住绝大部

分学员？

事实上，在这个精心策划的投资教育平台上，有10多名投资界知名讲师任教，更有100多名专业团队服务用户。“或许我们是第一批把投资教育当作事业来做的一帮人。”都业华很享受他现在的讲师身份，“如果说我们是教育平台，不如说我们是教育服务平台，从买到卖，选股、投资，手把手地教方法，更是时时刻刻了解学员在学习中遇到的问题，并及时解决。”

伴随资本市场的完善，个人财产的资本化、证券化正在加速进行。超过1亿多人的炒股大军，预示着投资教育平台必将迎来一轮轮冲击和洗牌。毫无疑问，走在投资类在线教育市场前列的益学堂，其团队、模式和品牌的相互融合、成长，是其追逐“中国投资者最信赖的金融实战培训平台”荣誉最有力的脚步。🚀

邓变： 高调做事 低调做人

文/陈仕艳

刚刚入职4个月，就凭借突出的业绩和过硬的综合素质，荣获益学堂第二季度销售部新人奖，一路走来，她坚信只有努力付出才有可能有收获。本期精英栏目的主角就是来自益学堂销售部的邓变。

把客户当朋友

人如其名，邓变不喜欢一成不变的生活，正如她所说，“变”才是永恒的主题。

2007年毕业后，邓变一直从事高端教育培训方面的工作，从事过清华大学、上海交通大学非学历教育总裁班招生及教务工作。工作几年后，邓变的各方面能力得到了很大的提高，但是想尝试一下其他行业的想法却越来越强烈。今年4月的一天，一心想着彻底转行的邓变在各个招聘网站浏览着招聘信息，突然，一则关于益学堂的招聘信息映入眼帘，邓变点开仔细看了看，当即就被益学堂的平台、产品和企业文化深深地吸引了。于是，邓变决定试一试。在投了简历之后，很快收到了回复，通过几轮面试后，邓变成功被录取了。4月9日，邓变正式入职益学堂，成为了销售部的一员。

“毕竟自己以前从来没接触过股票，金融知识的储备也不够深厚，害怕胜任不了这份工作”，说起当初进入益学堂销售部，邓变不无担心地说道。然而事实证明，她的担心是多余的。依托着益学堂这个强有力的平台和可靠的产品，邓变在做出了不俗销售业绩的同时，也赢得了客户

的认可和好评。

来自杭州已过退休年龄的章先生是邓变的一个客户，说是客户，其实邓变更像是对待自己的长辈和朋友。原来，邓变一直以来遵循“与客户做朋友”的工作理念，不只是为客户推荐课程，而是先把客户当成朋友，真正去关心客户的生活和工作，赢得客户的信任和肯定。“小邓工作细致认真，每次都会站在我的角度替我着想，给我推荐的也是我真正需要和实用的课程，这次学习结束后，下次报班学习还会继续找她”。章先生满意地说道。这样的客户肯定让邓变拥有了十足的信心和满满的成就感。

团队中的正能量

一个公司吸引人的关键因素之一是企业文化。邓变就是被益学堂的企业文化感染而加入的。邓变所在的销售部门大多数小伙伴都是90后，他们有想法，有个性，有活力，同时他们也会有激进、冒险和不够成熟的地方。虽然作为其中少有的80后员工，邓变没有被任命领导职务，但是因为有着多年教育培训行业的工作经验，邓变在所在的销售小

邓变





销售部团队

66 邓变认为，一位没有先进头脑的员工，一位没有责任心的员工，一位没有主动学习意识的员工，一位没有细致彻底、想做到更好的员工，就是一位等待失业的员工！任何时候都要严格要求自己，要做就要做到更好。99

团队中，实际上承担着带头人的作用。

众所周知，做销售工作总是伴随着巨大的压力。而怎么样正确看待压力，用什么样的心态面对压力就显得尤为重要。在邓变看来，销售是一项颇具挑战和倍感艰辛的工作。销售人员一天要和十几个甚至几十个潜在客户交谈沟通，有时甚至还要忍受对方的抱怨和粗暴的拒绝。特别是辛苦忙碌一段时间后却发现离自己设定的销售目标还有差距，失落感和挫败感就会油然而生。

但是邓变也深知，从开始做销售工作第一天起，就应该知道要承受压力，有压力才有动力，能否承受这一般的压力就决定了自己成功的机会。“只有正确认识和合理看待销售工作的压力，才能放下包袱轻装投身销售工作。”

事实证明，邓变的这套对抗压力的自我心理建设还是有用的。从刚进公司对炒股课程什么都不懂的销售人员，迅速成长为二季度销售部新人奖获得者，这便是最好的证明。“我们团队一直倡导用正能量影响人，带动人，这也跟我们益学堂总裁刘总的理念相吻合”邓变说。

正是因为有了这种不畏艰难的良好工作心态，邓变总是能带领团队中小伙伴们用积极的态度面对工作上的困难和

问题，让大家团结起来齐心协力完成团队的销售任务。

要做就做到更好

“高调做事，低调做人；要么不做，要做就要做到更好”是邓变的座右铭。邓变认为，一位没有先进头脑的员工，一位没有责任心的员工，一位没有主动学习意识的员工，一位没有细致彻底、想做到更好的员工，就是一位等待失业的员工！任何时候都要严格要求自己，要做就要做到更好。

虽然邓变已经结婚生子，儿子也还需要照顾，但她一直把工作与生活分得很开。“工作的时候就全身心投入，尽自己最大的努力做到最好；休息的时候就心无旁骛地陪伴家人”。好在即使加班，家里人也非常支持她的工作，把家里打理得很好，让她少了后顾之忧。

谈及以后的职业规划，邓变笑着说：“第二季度的销售部新人奖对我来说只是一个起点，自己接下来会进一步加强学习，夯实金融知识，用更专业的讲解、更周到的服务，服务好每一位客户，争取为公司作出更大的贡献”。☞

刘玲珍： 感谢益学堂给我提供学习平台

文/周骥

7月14日，益学堂学员刘玲珍送给了益学堂两副锦旗，一幅是：益学堂里春满园，和谐诚信徐总监，谈股论金良师多，众志成城事业赞。另一幅是：善是益学的初心，中华美德有传人，股海北斗数刘总，入市学习胜谨慎。

刘玲珍说，这是为了感谢益学堂对她的帮助——在这波下跌行情之前，益学堂的老师就在公开课上给出了预警，让她没在这次下跌中亏损套牢。益学堂对她而言不仅是一个简单的学习炒股技术的平台，更是带给了她理念上的新高度：股市有风险，入市先学习。在整个采访过程中，她不止一次表达了对益学堂的感谢，用她的话说，她与益学堂“相见恨晚”。

“她想感谢益学堂，但又不知道要用什么方式来表达，后来听说益学堂8月18号又有新的一层办公区要投入使用，就想借着这个契机，提前送锦旗过来。”益学堂工作人员对记者介绍道。

风雨二十年

1992年对于中国的股票市场应该是具里程碑式的一年，在这一年里，邓小平南巡讲话，提到了上海作为改革开放龙头的重要性，也具体肯定了股票交易所在市场经济中的作用，为中国股市的发展创造了良好的氛围。

也就是在这年，刘玲珍拿到了自己的第一支股票。“那是我们单位上市了，给大家伙分了一些股票，那个时候我对股票没什么概念，只知道这个可以卖掉换钱，于是我就卖掉啦。”

当时只道是寻常，让她没想到的是，当时被她轻易卖掉的东西，伴随了她以后的日子。卖掉了自己的第一股，刘玲珍就完全把这事抛到脑后了，到了1997年，她才再一次“入市”，也没有完全地投入。“当时我对股票的相关金融知识不甚了解，也不太会玩电子设备。所以买股票往往是听别人推荐，有的虽然跟着国家政策炒概念，但是由于消息滞后，也就没有自己的判断，寄望于‘运气’。”刘玲珍说道，“不过因为我胆子小，买进的股票涨了一点，或者跌了一点，我就立马抛掉，所以盈亏都不



大。”

在那些年里，她也没多少闲钱，炒股是有一搭没一搭的。因此，她错过了2007年左右的大牛市大熊市，她也没有遗憾，她说赚多赚少看机会，不投入太多资金。炒股开心最重要，不能输了心情。

就这样，刘玲珍走过股市二十年，虽然没有什么大风大浪，也经历了一些小风小雨，而股票，对她而言也已经不单纯是一种投资手段，而是一种习惯，一种生活方式。

从杨凯到益学堂

智者说，投资的过程，其实是“炼心”的过程，成功者的致胜法宝，在于战胜自我。

——刘玲珍也开始经历这样的过程。

炒股多年，她从一开始的道听途说听别人推荐，到后来开始有意识地主动学习股票知识。“我炒股这么多年，就想弄清楚输是怎么输的，赢是怎么赢的，抱着这样的心态，我开始学习一些股票知识，后来我在网上觉得一个小伙子叫杨凯讲的不错，就开始看他的东西。但当时我学的比较零散，我就想去找找杨凯

66 智者说,投资的过程,其实是“炼心”的过程,
成功者的致胜法宝,在于战胜自我。

99



的东西,进行系统的学习,然后我就找到了益学堂。”

益学堂带给了她理念上的新高度,以前她秉承着“入市需谨慎”的态度炒股,而现在,她明白了,入市要先学习——只有彻底地了解了游戏规则和内在逻辑,才有能力玩好这个游戏。她的技术能力有限,很多知识她都只能慢慢消化,她坦言这是一个挺艰难的过程,但每次想放弃的时候她都挺过来了,她说赚钱与否不重要,重要的是自己学到了东西。

就拿最近一次炒股经历来说,刘玲珍吸收和消化了杨凯的理论之后,选定了35互联,“我当时买进的时候是17块多,

我出手的时候它已经涨到了37块。”刘玲珍说道。这件事让她很高兴,对刘玲珍而言,这不仅仅是赚钱,而是她根据自己的判断,独立操作进而成功的一件大事。从中,她感受到了自己的进步,也感受到了学习的魅力。

感恩益学堂

杨凯,是益学堂金牌讲师、技术派首席讲师。他拥有近十年从业经验,自创了机构操盘步骤、黄金分割线、多空筹码流动、成交量动能、机构持仓量统计、机构操盘破绽等实战技巧,适用于不同行情下的跟庄操作,能轻而易举地抓住主力的动向,加大各周期的选股成功率,帮助无数股民提升了股票操作能力。

对此,刘玲珍深有感悟:“杨凯老师技术好,而且讲得很透彻,像我这种年纪大的,技术底子差的股民都能听懂。而且,杨凯老师特别真诚,真诚,是我最喜欢他的一点,语言直白有力,很有性格,没有拐弯抹角。在他的帮助下,我学到了很多。他的很多话我觉得是金玉良言,他经常对我们说,鱼是目的,钓鱼是手段,一条鱼能解一时之饥,却不能解长久之饥,如果想永远有鱼吃,那就要学会钓鱼的方法。也是在他的指导下,我改变了以前过分谨慎的习惯,而是理性地对待股市。我非常感谢杨凯老师,也非常感谢益学堂。”

现在,已经六十多的刘玲珍,每天都还会认真地打开网页,看益学堂的公开课。她说这叫活到老学到老,“每天看看杨凯老师的课,我就觉得特别有意思。有些时候,我还给他发微信,提醒他注意身体。杨凯老师为了工作,经常出差到全国各地,为广大学员讲课,一天到晚飞来飞去不容易。”

话很朴实,情很真切。这是一个普通学员对益学堂的拳拳爱意,也是对一个施教者最高的褒奖。👍

陈玉旦： 时隔七年的大爆发

文/郑亚桥



经历过2007年股灾的广大股民，至今仍心有余悸，不曾想到时隔7年的牛市又再次遭遇前所未有的“危机”。从震荡到暴跌，大多数股民的心都成了绿色，然而有一部分股民却逆势大赚，这是运气？是奇迹？不，这是益学堂在为学员们保驾护航。

07年的阴霾

“2007年，大家对于牛市的呼声此起彼伏，在朋友的推荐下，我也买了一两只股，后来股市开始暴跌，收益没了，就退出来，再也没有涉足股市。”诸如陈玉旦这样的股民比比皆是，在经历过那样一次暴跌潮后，很多股民都对炒股失去了信心。对于行情的预测，股票的好坏，他们心里都是茫然且惶恐的。

没有基本面的解读，没有技术面的学习，很多股民浑浑噩噩地在股市中勇猛闯荡，最后遍体鳞伤。对于股市中的众多术语，K线图的走势分析都还没掌握，他们就一根筋跟着别人买，难免损失惨重。“以前的我，什么高抛低吸、T+0，不知所云，一只股票的买点卖点对于我来说更是天方夜谭。”在2007年，行情从猛涨到暴跌，也有相当一部分股民在牛市中欢呼，到熊市中哀叹。正因为如此，这样的一次难忘经历，也在变向地告诫广大股民：“股市有风险，入市先学习”。这也正是益学堂的教学宗旨。

结识益学堂，重拾信心

心里的阴影挥散不去，直至今年，这样的一波牛市行情才让陈玉旦再次关注起股市，而且在牛市初期，她还是持观望态度。因为之前下载过一个炒股软件，里面有授课老师为股民们“排忧解难”，陈玉旦想着听听也无妨，就这样坚持听了一段时间，但陈玉旦还是对当年的暴跌心有余悸，迟迟未下手买股。这样的一种心理困扰了7年之久，陈玉旦或许错过了翻红的机会，但更多的是一种理性。到底谁才能让她走出这块阴影，再次获得丰厚盈利？她自己的心也是茫然的。

直至今年2月，牛市雏形已现，陈玉旦再次关注起股市。一次偶然的机会，从炒股软件的老师授课，到早有耳闻的益学堂，陈玉旦选择了益学堂。这样的一次选择，也将陈玉旦的炒股生涯推向了一定的高度。

一开始，陈玉旦只是每天收听益学堂为股民送出的每个老师的公开课。到后来，她专注于易文斌老师的公开课，并且尝试着用模拟盘操作，去体会学习易文斌老师的炒股方法。从心里做出的转变，或许就是陈玉旦盈利的开始。她一边学习着老师讲授的方法，一边关注着老师所提到的板块、个股。至于何时再次入市，陈玉旦心里已渐渐清楚。

66 如何在暴跌中保持不亏损，或是亏损少就已实属不易，更别说还有丰厚盈利。益学堂的讲师们在用自己的力量增强学员们的信心以及实力。



“今年3月，易文斌老师在一次公开课上用他的方法分析了证券板块可能存在机会。我以前是银行职员，对金融行业也有所耳闻，证券板块怎么可能有机会呢？最开始我还是怀疑态度，直到后来证券大涨，不得不佩服易文斌老师的功力深厚。”陈玉旦马上用所学习的方法对证券类个股进行分析，及时买入了一只证券股，连续几个涨停板让她心里乐开了花，由此所建立的信心也将之前的阴霾一扫而光。

陈玉旦认识到这样的公开课，所讲授的知识是有限的，且易文斌老师已为自己带来了很大的收益，索性就报了易文斌老师的季度班，从此便一发不可收。

正值牛市疯狂，陈玉旦可以说是在易文斌老师的方法帮助下，完成了从自身心理到实际操盘的双丰收。“根据易老师的方法，抓热点，选个股，再买卖，多半是连逢涨停板。这是一件多么神奇的事情！”

陈玉旦给一家保险公司的老总，也是她的朋友分享了这一神奇的经历。起初，朋友还不相信：“这怎么可能！连续涨停！”但事实就是如此，最后朋友也被易老师的精妙操盘方法所折服。陈玉旦自豪地向更多的朋友介绍起，“益学堂有位易文斌老师，他的方法真的非常有用。”

6月份，陈玉旦又报了易文斌老师的月课，开始仔细研究怎样用牛眼主升线来选个股。

在暴跌中狂舞

6月中旬，说好的调整却迎来了暴跌，这让很多股民心里又不自觉想起7年前的惨景，当然这一回也是无可避免。周围的朋友都在劝诫陈玉旦赶快把手里的股票都抛了，怎料陈玉旦回了一句：“我的股票都还在涨着，怎么能抛呢？”朋友们惊叹陈玉旦是怎么做到的，陈玉旦当然心里有数，“这都是易老师有水平”。

6月19日，股市罕见暴跌300多点，陈玉旦根据易老师方法提前买入电力板块中的华电能源，后期提前买入逆市上扬，接连涨停，在大跌时依然是赚得乐开了花。之后，她又买入了鲁西化工这一个股，又是逆市涨停，好不痛快。

当然也没有哪一只股能够扛过不断暴跌的行情，当多空双

方激战正酣，易文斌老师也在时刻提醒着学员们注意规避风险，适当减仓。并且在每天的收评中为学员们指点迷津，增强信心。“尽管在暴跌，只要听到易老师出来语气稳重地进行行情分析，心里就踏实许多。”陈玉旦之前没有想到在暴跌中还能赚得钱，她起初只是想着不亏钱就好。

把多空双方交战的时期形容为战场的势均力敌，广大的股民自然就是士兵，而带领他们冲锋杀阵的自然也少不了这群致力于股民盈利的良师。如何在暴跌中保持不亏损，或是亏损少就已实属不易，更别说还有丰厚盈利。益学堂的讲师们在用自己的力量增强学员们的信心以及实力。

7月9日早间，易文斌老师在学员微信群里指出了多方胜出的信息，陈玉旦更是感觉信心倍增。当天下午，多只个股已封涨停，想买都挤不进去。

渐入佳境的陈玉旦，已尝试着做短线操作，用牛眼线方法观察大盘中的板块机会，用主升线方法找寻个股机会。“用易老师的方法分析大盘十分精准，自然我们这些学员的心理负担就少了很多。前两天的军工板块，又为我们创造了很多收益，真的非常感谢他，能成为他的学员，真的非常幸运并且高兴。”在本次记者采访她时，她说任何时间都可以接受采访，也足以知晓她不同于很多股民一直盯盘，自信由此可见。

“我还不算最厉害的学员，毕竟我才跟着易老师学习三四个月，很多细节的操作还需要跟着易老师继续学习。”没有不努力就能得到的成果，没有不遇挫折就能成功的先例，没有不突破自我就能赢得的信心。益学堂将知识传授给学员，让他们成为身经百战的股场老手，又为彼此的信任增添了光亮的色彩。“易老师偶尔还会在微信里分享一些养生知识以及为人处世的佳句给学员，佩服他，他不仅是我们的股市的老师，也是生活的老师。”

沉默中的爆发具备绝对的力量，也是绝对精彩。时隔7年，陈玉旦在益学堂的帮助下渐入佳境，并且完成了自己认为不可能完成的任务。有益学堂的保驾护航，学员们的同心前行，自然就踏实很多。

黄永义： 识局图变

文/周骥

黄永义投身股市的开端，是很多中国股民的缩影——

2007年，中国大牛市，股市历史上，从没出现过牛市涨得如此酣畅淋漓，这是一场真正的全民盛宴。黄永义和千千万万人一起，在2007年进入股市，而且他觉得他自己对股票有一种天赋，“2012我看好了一只股票，到现在它涨了20倍！”黄永义说。

黄永义投身股市之后的过程，却与很多中国股民背道而驰——

从2007年进入股市，他从没有被套牢或者赚疯，没有大起大落。对于股市，他自有自己的想法，他说这是因为他的性格孤僻，很难接受他人的建议，但骨子里还是因为自己的小心谨慎，那只他看好的涨了20倍的股票，最后黄永义一股也没买。

天赋与谨慎，这两种突兀的性格，通过股票的起承转合在黄永义身上展现出对立的一面，很难说这样的一面对于黄永义是好还是坏——但至少，它能变得更好。

这就是黄永义在益学堂学到的东西。

牛刀小试

黄永义曾经是一个军人，在军队里，他养成了谨慎而务实的作风。



2007年，他通过一个战友的途径，了解到股票的情况，他当时就决定进入股市。

“那个时候谈不上挑股票，那时的大盘太好，大家都知道，连我出去买菜，菜家都要给我拉家常说股票又涨了。那时我从我战友那里学了一些最简单最皮毛的东西，就一头扎进去，随便买了一些，也小赚了一笔。”黄永义说道。

但后来，情况变了。从2007年下半年开始，美国的次贷危机导致国外金融市场的动荡和萧条，直接影响到全球的经济状况，国外热钱的疯狂涌入，导致中国的股市变成过山车般的急速下跌。

关于这所有的一切，黄永义一无所知——他的文化水平不高，对股市的了解也不够深刻，但尽管如此，他却敏锐地感知到了这一切。“其实也说不上什么理由，当时我就感觉这大盘有点不对，好像要下跌。我就琢磨着要不要清仓。”黄永义说道。而就在此时，黄永玉决定要买一套房子，刚好差点钱，思来想去黄永义还是决定清仓。

66 天赋与谨慎，这两种突兀的性格，通过股票的起承转合在黄永义身上展现出对立的一面，很难说这样的一面对于黄永义是好还是坏——但至少，它能变得更好。

99

于是他躲过了那次大跌。庆幸之后，黄永义对股市更加谨慎。

“后来，我在股市里投的钱就很少了，很多时候我就只看不买，原因就是——一来因为我的工作三班倒，看大盘的时间少，二来我开始觉得我对股票的了解太少了，我想先学习一下。”黄永义说道。

黄永义说他自己也许有点天赋，但他深刻地感知到天赋是远远不够的。要说现在的股市，在旁边看那细小涟漪，或是大水起落，总归是看戏一般，不亲身入局走一遭，到底看不真切。甚至入局也是当局者迷，看不清方向。天赋之外，是需要更多的学习。

磨刀不误砍柴工

对于股市，黄永义有自己的精神寄托。

“现在周围炒股的人也多，很多人赔了也不清楚自己为什么赔了，很多人赚了也不知道为什么赚了，我想系统地学习股票知识，看清楚局势，成为周边人心中的‘定心丸’。”黄永义说道。

黄永义开始有计划地学习各种股票知识，他开始频繁地观看各种财经节目。“但看多了以后，我就觉得自己看的東西很多，没有形成系统，也没有针对某个点深度地学习，我刚有这样的感觉的时候，我就找到了益学堂。”黄永义说道。关于自己是如何找的益学堂，黄永义记忆不清语焉不详，他把这件事归于缘分。

而这的确是一段很好的缘分。

2015年3月份，黄永义成了益学堂都业华的学生。都业华是益学堂金牌讲师，擅长从资金面角度分析大盘及个股，对每波行情龙头个股的把握比较准确，思路敏捷，对于基本面消息有独到的见解。

“很荣幸我能成为都老师的学生，我很喜欢都老师直接明快的讲课风格，我的年龄有些大，都老师特别照顾我，当然我也很用功。都老师的‘周期共振选股理论’、‘对数K线黄金分割理论’都是很有有效的分析方法。”黄永义说道。

通过系统地学习，黄永义将自己的天赋发挥得淋漓尽致

致，最近一段时间黄永义对于大盘的判断都非常精准，而黄永义，也变成周边股民的小诸葛，有越来越多的人开始咨询他的意见。“说来惭愧，有些时候我都不好意思说我是都老师的学生，因为这段时间我身体不太好，再加上工作繁忙上网时间少看不了大盘，我还没有全面进入股市。”

“不过快了。”黄永义说，“磨刀不误砍柴工嘛。”

识局图变谋未来

知其然，知其所以然。对黄永义而言，他本身已经做好全面入市的所有装备。

但关于他入市的具体步骤和具体选择，黄永义并不想多做分析。“我很少直接给别人说我自己具体看好哪些股票，同样的，我对别人看好的股票也持谨慎的态度，因为投资股市是专业性很强的行为。要想在变幻莫测的股市中少摔跤，就不能打无准备之仗。要学习和掌握如证券、财务等相关的专业知识，及时了解有关信息，通过科学分析作出正确的决策，不盲目投资，不随大流。有的人看到别人买股票赚了钱就跟风投资，或者过分注重股票交易的投机性，连上市公司业绩、股票收益、行情分析等最基本的东西都不懂或者不去关注，只凭道听途说或者自己感觉去选择股票，这无异于把股市当作赌桌，能否盈利全凭运气，尤不足取。只有经过系统地学习，才能从根本上做到不盲从。而盲从，是股民最大的敌人，理性，是股民最大的朋友。”黄永义说道。

从当年天赋与谨慎对立的股市新人，到现在自信与专业共存的股市“小诸葛”，黄永义成长了很多，就像下围棋，周边一个个小跳冲飞终成了大势，大局徐显，水归器内各现方圆，关于未来，才自有方向。

康强： 投身益学 重塑心态

文/吴雪阳

“我最大的敌人不是别人，而是自己。”55岁的康强觉得，不管是工作还是炒股，最需要挑战的就是自己。

工薪阶层的他，长久以来朝九晚五，似乎人生的每一步都是在按照既定路数在走。旁人眼里的他，工作恪尽职守，生活安逸舒适。“这并不是全面的我，真实生活中有时也很反叛。”康强坦言。

与股市若即若离

二十年前的康强，还是一个刚过而立之年的年轻小伙子，那时的他，心中没有太多的责任，玩得开心、过得自在便是自己最大的心愿。

一次偶然聚会的机会，听朋友说起炒股，并不懂行却正玩性十足的他自然不会错过。“一次投了9万进去，没想太多，就是去碰碰运气。”回忆起第一次炒股的经历，康强坦承那时的自己的确有些冒险和冲动。令人意外的是，这个冲动的年轻人似乎真的运气好，9万变成了25万。

那个年代，25万意味着什么，不言而喻。对年轻的康强来说，更是让他从此与股票结下了缘分。

然而，好运气不会一直有的。交了好运的康强，简单地认为炒股并不需要太多的技巧和学问，接连的失败自然是少不了的。他开始认识到，一时心血来潮的投资并不足以控制股票的走势，需要平心静气地分析。渐渐地，康强放慢了投资脚步，有时候几个月买一次，不再那么冲动。“亏了不少，加上之后的几年工作渐渐忙了起来，孩子大了，压力也慢慢增加了很多，再那样‘无所顾忌’肯定不行了。”康强觉得，自己应该回归家庭和工作之中，于是，他渐渐远离了股市。

股市风云心态抗衡

真正回归股市，则是在2014年6月。

工作趋于稳定，女儿也已工作，自己和老伴两人生生活，康强觉得此时应该重返股市，“把股票当成爱好和兴趣去琢磨。”在康强眼中，与自己早年钻研的茶道相

比，股市同是一种“安静的爱好”，而且只要带上ipad，去哪儿都能玩，特别方便。

不同于以往的盲目投资、碰运气，康强开始钻研股市里的门道。工作之余，他也尝试着学习一些股市的入门知识。

去年8月，在朋友的推荐下，康强抱着试一试的态度，报了益学堂的月班，想看看是否真的能在这里学到东西。

不曾想，月班结束了，他又报了半年班，现在又开始了季班。当初犹豫着掏钱学习，如今却深陷其中，对此，康强自己也深感意外。

一开始，由于功利心太重，以为更多的将在这里学到实战技巧。事实上，都老师不仅是实战大师，更是心理研



66 相比炒股技巧，康强认为，对自己而言，更需要学习炒股的心态，一种淡定、身在其中却又可以“置身事外”的态度。 99

究专家。除了传授一些交易方法，都老师更用切身经历给学员讲述交易心态的重要性。

都业华老师课上会花三分之一的时间给学生讲炒股的心态。“听多了，对我改变挺大的。”康强说，自己渐渐也认识到，之前在股市上的不如意很大程度上是自己的心态不稳造成的。

每次上完都老师的课，康强总会觉得自己比之前更坦然一些，“他会让你觉得，尽管上周做得不好，但通过这次的课，自己又会重建信心，知道自己错在哪里，也就渐渐不再那么沮丧了。”

相比炒股技巧，康强认为，对自己而言，更需要学习炒股的心态，一种淡定、身在其中却又可以“置身事外”的态度。

今年四月，一下子亏了十几万，康强意识到自己必须要全部清仓，随后休整了十几天，认真分析了以后，重新进行评估，又赚回了四十多万。康强表示，如果是以前，自己一定会偏执地跟到底，“不管涨跌情况如何，会根据老师教的分析原则，买点进、卖点出。”

掌握了都老师独创的三类涨停板战法和中枢理论后，康强尝试着自己分析，每天收盘后，将上证指数的图形调出来，对5分钟和30分钟进行跟踪画笔，像老师那样去分析和预判走势，慢慢地，他发现自己和老师分析一致的次数越来越多，渐渐找到了门

路，原来自己也可以变得“专业”。

虽然此时的他偶尔依然会“犯病”，会冲动、偏执，康强表示却可以正视自身的问题，“现在的我懂得适时放手，就像爬山一样，累的时候就会给自己放假调整。”

益学营造新时期

七个多月的学习中，不能说收获了多少实战技巧，但康强却真的变了。

“跟着都老师上课以后，输赢似乎没那么重要了，性子也变得平稳了很多。”看似温文尔雅的他，也有放浪形骸的一面。一个人开车时，他会开得特别快，很狂野，家人多次劝他开车小心点，却没有任何作用。去年开始，驾车时“温柔”了很多，康强解释说：“都老师的课让自己的心态变得越来越平稳了，让我渐渐悟出，生活也和炒股一样，需要以平常心对待。”

此外，他开始注重养生，一日三餐讲究营养搭配，下班后会帮妻子做做家务，有机会也会到小区打打拳、练练太极。

对于炒股，康强则给自己制定了一个标准：只用闲钱。康强表示，这样一来就不容易受到股市的涨跌打扰，才能保持较好的心态。

工作之余，康强会反复听都老师的课，除了想吸取精髓，更重要的是想培养一种交易习惯，“把都老师的理论知识变成自己潜意识里的一种习惯，明确每个点应该如何应对。”他也渐渐明白，股市中没有百分之百的精准，买点也不可能绝对买对，只有真正将其融入自己的血液中，才会像条件反射一样，对这些理论运用自如。

“就像都老师课上讲到的那样，交易是没有尽头的，在你不断提升自己交易方法以及交易心态的同时，你的人生境界必然也会上升到一个新的高度。”康强说，他的目标就是想通过炒股让自己的人生步入新的境界。👉



李德洪： 尽心而为 水到渠成

文/陈秀娟

别以为股市中“快进快出、搏击短线”的高手都是年轻人，年过六旬的李德洪凭借娴熟的操作技术，照样在股市无常的波动中稳健获利。用他自己的话说：“不服输、不服老，求学好问，淡定从容的心态才是制胜宝典。”

中国股市是散户为主的市场，在亿万股民中除了少数闪亮资本市场的“牛散”外，更具有榜样意义、更接地气的当是我们身边的那些股市达人们。

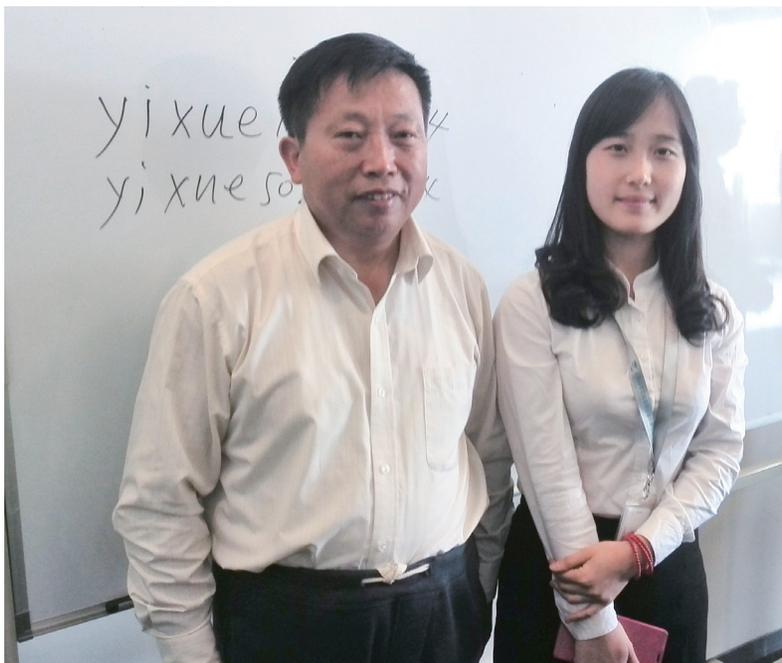
1950年出生的李德洪，经历过“上山下乡”的磨砺，却始终坚持学习，终于在恢复高考后，成为当时中国第一批大学生。这个时代的知识分子，承受过人生的大起大落，本身就具有符号意义，他们大多沉稳自律，坚韧乐观。

相对于中国第一批进入股市的“元老”而言，李德洪显然还称不上老股民，2007年才进入股市的他，一路摸爬滚打，抛石问路，终于在结识益学堂之后，才真正找到了炒股的快感。

炒股从亏损开始

提到自己的股市投资经历，李德洪与超过七成的股民没啥两样，都是从亏损开始。

2007年3月，李德洪在A股大盘运行一波大牛市时期进入股市，用他自己的话说，那时候炒股，简直可以用“鸡犬升



李德洪与益学堂班主任合影

天”来形容，随便抓一只股都能挣钱。“记得当时我买的第一只股票是平安保险 601318，投入了几万块钱进入，不到一个月就赚了1万多！”

在股市尝到一点甜头后，李德洪将银行账户的钱陆续搬进股市。2008年，适逢北京奥运会，虽然当时上证指数已经开始走下坡路，但绝大多数人认为这只是一次普通级别的调整，随着奥运会的举办，国家会释放利好政策，李德洪也不例外。看到大盘从最高位的6124点持续下跌，他还是义无反顾地全仓进进出出。

没有投资策略，买股票全凭消息和个人爱好，李德洪就像一匹独自闯进茫

相对于中国第一批进入股市的“元老”而言，李德洪显然还称不上老股民，2007年才进入股市的他，一路摸爬滚打，抛石问路，终于在结识益学堂之后，才真正找到了炒股的快感。

茫雪原的麋鹿，不知道要去哪里，结果必然是惨烈收场。2008年11月，李德洪不但将之前股市所获盈利悉数还回股市，还把本金亏损了60%。

2008年的经历，一度让李德洪对炒股感到心灰意冷，但不服输的他从不曾放弃，这一年他正好从管理岗位上退居二线，让他有了更多时间学习股票知识。然而，独自“关门修炼”难免有些局限，面对纷繁复杂的股市风云，李德洪显然有些力不从心。

系统学习终有收获

连续的亏损让李德洪意识到，盲目投资只会让自己越陷越深。那么如何才能改变这种局面？有一天，李德洪通过电脑视频看到了杨凯解析股票，杨凯独到的操盘理论，让已经对股市投资有所熟悉的他深受启发，心想着要是能跟着这个老师学习该多好。2013年，李德洪的一时执念，在益学堂梦想成真，他如愿成为杨凯老师的学生，并一直追随至今。之所以选择参加学习班，李德洪给出的理由非常实在，他说：“与其在市场上莫名其妙地亏钱，还不如拿它来提升自己。”

加入益学堂，师从杨凯老师之后，李德洪的炒股思路豁然开朗。为何要投资这只股票，依据是什么？有多大的增长空间？何时建仓？第一笔资金进入多少？在什么位置完成建仓？止损位设在哪里？止盈位又设在哪里……而这些都是他之前未曾深究过的。

系统学习了杨凯的方法之后，李德洪的投资生涯发生了180度的大逆转。他用自己学到的方法，开启了胜利之门。从2014年起，李德洪的账号就开始持续盈利，即使今年6-7月的股劫阶段，他也成功回避，2015年上半年账号盈利50%。虽然相比许多同龄人，李德洪的战绩已足够喜人，然而他却始终保持虚心。他认为在牛市中赚钱相对比较容易，因而并不认同自己已经成为炒股达人。他不无调侃地说：“作为一名50后，我还有很多

需要学习的地方，特别是心态方面，要继续锻炼自己，保持好心态。”

2014年，在股市小有成绩之后，李德洪又参加了益学堂杨凯老师的高级培训班，每次都有不少收获，50后的他，并没有因为自己的年纪而放弃继续学习。今年4月份，李德洪通过优异的成绩，从1500名学员中脱颖而出，成功进入杨凯老师的晋升班。“晋升班可不是想进就能进的，必须得先通过高级班考试筛选的。”李德洪谈起自己的成绩，显得格外自豪。

战胜自己方得始终

投资大师彼得·林奇在哈佛商学院曾经发表过一篇演讲，被视为体现了他最为全面的投资理念。他当时讲到投资的四大原则，排在第一位的就是“了解你所持有的股票”。

通过这几年股市的沉浮，李德洪也已经意识到，要做到“熟悉你的股票”并非易事，必要的学习、研究是必不可少的。李德洪说：“市场是不可能被打败的，只有战胜自己，不服输、不认命，加强学习，才能获得更多收获。”与此同时，李德洪也强调实践的重要性。只有在实践中不断摸索、丰富自己的经验，找到与自己风险承受能力适合的投资策略。长此以往，每日精进，就会获得股市中赚钱的能力！

在成绩面前，尤其是在当前股市出现“熊出没”的情况下，李德洪依然保持一份难得的淡定，目前他只抄中小盘股，中线最多配置3个板块，均仓3只个股。用他自己的话来说，中小盘灵活多变，不容易被套牢。在李德洪看来，炒股其实并不难，难在大部分的投资者心态不稳，情绪易随股市波动而失控，从而频繁地错误操作，造成最后的亏损。若能克服人性最大的弱点——贪婪，那么在股市里取得稳定的投资收益并不难。

朱斌： 炒股“菜鸟”的逆袭

文/邵晓洁



炒股7年持续亏损，进入益学堂学习短短3个月，个股在46个交易日盈利124%。从对股市一无所知，到学会找准买点和卖点；从盲目跟风，到形成自己稳健的操盘手法；从冲动随意，再到冷静谨慎一步一个脚印。广西南宁的朱斌先是自学股票的理论知识，后又经益学堂导师指点，他从股民“菜鸟”级别逆袭，开始在股市创造属于自己的奇迹。

自学未果寻出路

在股市处于牛市的时候，似乎人人都是“股神”，大多数人根本沉不下心来学习和思考。而股市处于熊市时，很多人便一蹶不振，更没有心情来加深对股票专业知识的学习。但是，朱斌却不一样。

对于新手而言，找准时机入市才能有个好的起点。从2007年10月的6124点到2008年10月底的最低点1664点，中国股市经历了前所未有的降速过程，在不到一年的时间之内，下跌幅度超过了72%，市值缩水最多的时候达到12万亿。

富有挑战精神的朱斌，偏偏选择2008年进入股市。

与许多股民抱着投资的心态不一样，朱斌更多地是想通过在股市进行磨练，由此达到锻炼自己综合素质的目的。就这样，毫无理论基础，朱斌便进入了实战。他的操盘手法极为简单：不停地追涨杀跌。这样的结果是，买了就跌，卖了就涨，不停割肉，不停亏损。

面对持续的亏损，朱斌深感若没有一技傍身，在股海中游泳实在危险。于是，他买了20多本书回家学习，先后学习了135均线、波浪理论、缠论等理论。其中，仅缠论朱斌就钻研了5年的时间。“但我的自学能力实在有限，越学疑惑却越多。”朱斌坦言，自己炒股7年来依然无法用理论指导操作，依然不断地亏损。他正处于一个瓶颈期，急需寻找新的出路和方向。

“邂逅”名师创奇迹

自学似乎已经走进了一个死胡同。考虑到复杂的方法并不适合自己，朱斌认为自己需要专业的老师指导，进行系统地学习。机缘巧合，朱斌在网上漫游时，一次偶然地点击，他进入了益学堂。他发现，益学堂不仅有老师的讲解方法，还有多种学习指导服务。“太好了！这正是我想要的！”听了一段时间所有老师的公开课后，他觉得匡洛颀老师的方法简洁明了，实战性强，非常适合自己。毫不犹豫地，朱斌报名参加了匡老师3月季课的学习。

匡洛颀是益学堂的金牌讲师、实战派新锐讲师和执业分析师，还是山东、河北多家电台特邀嘉宾。他有着长达10年实战经验，并历经2007、2008年牛熊市大起大落，一战成名，因此受邀知名券商从事市场研报，为大客户提供专业咨询工作，战绩显赫。

仅仅3个月的指导学习，朱斌的实战效果如何？朱斌采用5分钟级别的主升浪战法，对002215诺普信进行实盘操作，盈利

66 从冲动变得谨慎，从盲目变得理性。以前是毫无章法地出牌，通过系统地学习后，朱斌的操盘手法已经形成了固定的模式。

99



25%。这一次操盘是朱斌入市以来最大的一笔盈利。随后，他又采用120分周期的强势ABC结合5分周期的主升浪战法，实盘买入603898好莱客，15个交易日，盈利42%，刷新了他的个股盈利记录。紧接着，偏爱短线操作的朱斌，采用60分钟标准三高模式实盘购入300397天和防务，46个交易日盈利124%，再次刷新了他的个股盈利记录。

“短短3个月的学习，竟然比我自学7年都有效！”朱斌坦言，按照匡老师的方法来操作，他的个股都出现了一定的盈利。这3个月的盈利甚至把7年亏损的钱都赚了回来，“我朋友开玩笑说，我这个菜鸟居然都创造了奇迹。”

一技傍身心态转变

在朱斌看来，益学堂不仅教会了他操盘技巧，还教会了他如何把控心态。

“恐惧、贪婪。”朱斌如此总结前7年的炒股心态，“跌的时候害怕，涨的时候贪婪。”他认为自己以前是属于冲动随意型的，还曾经因为各种各样的理由买股票。比如，朋友推荐，股票最近涨得好，股票最近跌得多，喜欢股票代码的数字等等。

从冲动变得谨慎，从盲目变得理性。以前是毫无章法地出牌，通过系统地学习后，朱斌的操盘手法已经形成了固定的模式。抄底方法和主升浪法是朱斌现在常使用的方法，他会按照匡老师几种模式的左、右侧买点进入，通常会大概率地盈利。“我对买点的把握，相比以前有了极大的提升，再也不会出现盲目追涨和买在山顶上的情况。现在大都能买在安全又相对低位的位置。”朱斌自信地说道。

除了网络授课培训以外，益学堂的导师还会每天在微信上发布对大盘解析的方法。在6月25日大跌之前，匡老师就给学员发了微信风险预测提醒，朱斌便果断清仓，也算是“躲过一劫”。

“匡老师有着扎实的技术功底、丰富的证券经验、冷静的心理素质，操盘风格快、准、狠，很适合我这种对大盘不敏感的学员。”朱斌毫不掩饰自己对匡老师的敬佩之情。因此，朱斌又报名参加匡老师的半年课，他希望继续跟着匡老师学习，完善自己的交易模式，在股市上长期生存下去。🔗

一个“老”股民的自我独白

文/吴经亚



我叫吴经亚，是益学堂匡洛颀老师高级课3月季课暨7月半年课学员。我是一个既老又差的股民，说老，一是年龄大，今年已经68岁了，二是股龄长，我是1992年开始投入股市的；说差，一是技术水平差，书看了不少，实际什么技术都不懂，二是炒股成绩差，平均每年的盈利（是指2007年退休以后，退休之前是亏损的）不到8%。今天，我写这些，主要是想和大家分享一下我的炒股经历和我与益学堂的缘分。

初涉股市

我在1992年用100元钱买了50张认购证，中签了1000股耀皮玻璃，上市后赚了2000多元钱，从此踏入股市。那年，家中正好动迁，又要装修房子，又要换家具，没有多余的钱投入股市，同时，工作也比较忙，没有时间关心股市行情，就3000多元钱放在股市中，几乎不操作，因此，这段时间正确地说，是游离于股市之外的。

到了1996年底，儿子参军去了，家中开始有了一点积蓄，自己的工作又从企业调到了机关，相对有了一点时间，我才开始关心股市，并且逐步向股市中投入资金，10年间累计投入了

20万元。

在退休以前，我炒股主要靠的是听同事和朋友的 消息，他们叫我买什么，我就买什么，至于为什么在这个时间这个价位买，我不知道，只知道同事或朋友说，这个股票好，是黑马。买了以后，确实许多股票是赚钱的，不过都是赚了一点小钱，只要买错一只股票，往往造成“辛辛苦苦好几年，一票亏到肉里边”。给我留下印象最深的就是600727鲁北化工，朋友介绍是大牛股，在1999年的8月份，24元多买了2000股，下跌到23元多的时候，朋友说是庄家在洗盘，又加仓2000股，之后又是配股，又是盲目补仓，陆陆续续投入了10多万资金，最后不得不割肉出来，一次巨亏，不但把之前的盈利抹掉了，还把本金亏掉了4万多。之后虽然又有所盈利，但都是赚点小钱。到2007年退休时，股市中的市值18万左右，从1997年开始算起，辛辛苦苦10年时间，不但没有从股市中赚到一分钱，反而亏损了10%。

2007年退休以后，有了充裕的时间，我才真正地投入了股市。

我投身股市的目的可能与别人有所不同，说出来可能有人不相信。我的第一目的是锻炼脑子，减缓老年痴呆，第二目的才是有所盈利。就好比我喜欢钓鱼，外出钓鱼的目的是娱乐健身，但是，如果能钓几条鱼回家改善一下伙食，那就更好。所以，我对自己每年的盈利目标要求不高，只要高于银行利息就可以了。为了达此目标，我的做法有了一些改变，当然，这种改变也是客观原因造成的，退休以后，消息面小了，不可能再像过去那样靠消息炒股了。

改变之一是操作方法。一方面消息少了，或者说没有了，另一方面我也意识到靠消息面炒股有问题，往往得到消息的时候，相关股票的上涨已经接近尾声，抛出稍微慢一点，就有可能在高位举杠铃。我的方法是，基本面选股、技术面选时，跌时加仓，持股待涨。

我所谓的基本面，一是看盘子适中，我喜欢选流通盘在二到五亿的；二是看近三年业绩比较稳定，最好逐年有所增长，但是业绩太好的我也不选，怕造假；三是大致了解一下相关行业的前景。

我所谓的技术面，那是我自己骗自己的。我所说的

技术面选时，其实就是用的KDJ指标，在KD低位金叉时买入股票，其他什么MACD指标、RSI指标等等，我根本不知道怎么用。

跌时加仓，是我接受了过去的所谓经验和教训后采用的建仓办法。所谓经验，就是如果我确定了要买某一只股票，计划建仓1万股，我会先买入1000股，涨了就抛，跌了一定幅度，再买入2000股，再跌再买3000股，再跌再买4000股，然后就躺着不动了。过去这样做，大部分股票最后都是赚钱的，虽然要等好长的时间，赚到的也只是几个小钱。所谓教训就是吃了鲁北化工的亏，之后再也不把鸡蛋放在一个篮子里了。

最后就是持股待涨，大多数是好的结果，但是好处都比较小，坏的结果很少，但是坏处很大，就像鲁北化工。

改变之二是开始研究技术了。为了学技术，我买了不少的书，看了以后，似懂非懂，其实什么也不懂。后来，觉得这些书看了没什么用，有的送给别人，有的干脆当废纸卖了，现在只留了一套上下册的《教你炒股票》。我的体会是，学技术，没有老师的点拨，是很难进门的。

结缘益学堂

促使我决定进一步加强学习的原因是2014年，当时有句话：“满仓踏空”，我是比这个还要惨，叫做“辛辛苦苦整一年，几天亏到肉里边”，2014年，尤其是下半年，那么好的行情，我辛辛苦苦做到12月15日，赚了3万块钱，将近10%的盈利（2013年我的收盘市值是30万4千多），从12月16日到31日收盘，我的市值只剩下30万，一年辛苦的结果是亏了4000多块钱。在股市中，我虽然不是十分看重盈利，但也总希望有所收获，这就像我钓鱼，每次出钓，总希望带回几条，才能不断提高钓鱼的兴趣。

过去我很少在网上听课，总感到讲得不深不透，也不成系统，听了也没什么用。后来，我开始看缠论的书，年纪大了，理解能力差，很多地方看

不明白，很想放弃不看了，又闲着没事干，就断断续续看着消磨时光。有一次打开操盘手的培训课，正好是都业华老师在讲缠论，虽然因为是公开课，讲得不深不透，但是对我学习缠论还是很有帮助的。之后，我经常看都老师的公开课。我曾经反复考虑过是否要报都老师的高级课，但是，在自学并实战试用的过程中发现，好多次手中的股票看上去顶背离了，卖出，结果后面大涨，卖在了启动阶段；备选的股票看上去底背离了，买入，结果后面跌了又跌，感觉到缠论的形态学部分还比较容易学，动力学部分很难掌握，对我这种年龄比较大，看盘和分析能力比较弱的人不太合适。去年11月份，在听都老师公开课的时候，都老师讲了不到10分钟，之后隆重地推出了匡洛颀老师。我想退出讲课平台不听了，又一想，反正没事干，何况都老师介绍说，匡老师的师傅是股市中的一位顶尖高手，匡老师本人也是经验丰富的实战高手，听一次试试吧，结果，一下子把我吸引住了。在之后的几天中，我在益学官网把匡老师的课从头开始，认真真看了两遍，我感到匡老师把复杂的技术归纳整理得简明易懂，操作方便，实战效果好，非常适合我，于是，我向匡老师发出了“是否开高级课，我希望成为您的第一个高级课学员”的微信。

我是匡老师3月季课班的学员，在此以前，我是一个股市中的技术盲人，几乎什么都不懂。经过三个月的学习，达到了扫盲并初步跨入了技术分析的门槛。由于自己的年龄关系，理解能力、记忆能力、分析能力都退化了，学得不好，只是一只脚刚跨进门而已，觉得非常对不起匡老师，辜负了匡老师的辛勤劳动。

匡老师的精心教学，我初步学会了趋势线、波动指标等一些技术指标的使用技巧，N字运动、强势ABC、青蛙跳、脉波量等技术分析方法，初步掌握并且能应用“三角形抄底”、“主升浪”和“龙头”三大战法。也多少知道了一些管理预期、控制仓位的要求和方法。但是，由于我个性上的缺点，

虽然取得了一些成绩，但不够理想。我个性的缺点主要表现是：别人是胆大心细，我是胆小心粗好冲动，造成了许多决策上的错误，从而丧失了不少盈利的机会，增加了亏损的幅度。值得庆幸的是，我的成绩在匡老师的悉心指导下，还是不错的。到7月17日收盘，我的市值是495万元，如果加上前几天付高级班半年课的1.9万，我的盈利达到70%。据匡老师的介绍，7000多家私募基金，盈利超过40%的只有14家，而我周边的一些亲戚朋友邻居们，这一次调整，几乎抹掉了他们所有的盈利，甚至少数人已经亏到了“肉里”。

良师益友

说到跟匡老师学习以来的体会，有好多可以总结，就我个人来说，最重要的有二条，一是傻瓜机，二是对大盘的研判。

一是傻瓜机。为了照顾许许多多像我一样的股市中的技术盲人和年纪大、学习能力差的学员，匡老师花费了大量的精力，编制了容易学、方便用、实战效果好的波动指标、趋势线取点指标、波动低点指标等傻瓜机一样的技术指标，配上“三角形抄底战法”、“主升浪战法”、“龙头战法”这三大战法。经过三个月的认真学习，我坚信，我们这些学员经过今后一段时间的实践，都将鹤立于广大普通的股民。尤其是趋势线取点指标，有了它，真的可以像匡老师说的：“一把直尺走天下”。我自己研究过趋势线，花了几个星期的时间，一张K线图，可以画好多根趋势线，哪一根是最重要的？看不明白。即使确定了重要的趋势线，怎么用？不知道。书上找、网上寻，没有满意的答案，最后放弃。现在有了趋势线取点指标，重要趋势线的“三高模式”，突破（左侧）和回踩（右侧）买点，突破之前低点乘以1.382的参考卖点这样一把“直尺”，在股市中闯“天下”还怕什么？何况这还仅仅是匡老师所教知识的一部分！

二是大盘研判。匡老师到上海工作时间不长，但他很快就用独特的方法教我们如何研判大盘，实在令人惊叹！我非常期望在半年班的学习中，能学到一些这方面的本领。老师的神奇方法，对我们控制仓位，掌握进退节奏，及时规避风险，抓住进攻良机，都是非常有帮助的。

这次股市大跌，匡老师提前发出了风险预警，

虽然在时间节点和风险级别上有一些误差，但却是非常宝贵的。我根据老师的风险警示，把手中的股票除了停牌的，90%都抛了，只留了很少的底仓，规避了一次重大的风险。但是，我没有完全听老师的话，老师在解盘时说，目前风险大于机会，有高超短线技术的，可以做T+0来降低成本，稳妥的学员，多看少动。由于我个性易冲动，当降准降息的利好一发布，没有仔细想想，就冲进去抢反弹，幸好我还记得老师关于严格控制仓位的谆谆教导，只动用了三分之一的仓位，但是，几天下来，已经造成了不小的损失，后悔不已。而当真正可以抄底的时候，胆小的弱点又占了上风，不敢买了。

经过几次对匡老师方法的验证，我的体会是：准！那是绝对的，不容置疑。误差，可能会有，是难以避免的。老师在上课时说过，他是用神奇均线配合趋势线方法来预测分析的，我几次用龙头战法准确地预判了大盘的转折点，但是，在时间节点上，每次都有误差，这是画线带来的，是完全可以理解的。前几天我到公司去报半年课时有幸见到了匡老师，他非常谦虚，同时也非常热情地接待我，我对老师说了我的这个体会，我还对老师开玩笑说：都老师对底分型的确认有个“停顿法”，对匡老师的神奇预测，我们应该采取“停顿法”再加上“提前法”，就是说，老师发出风险警示，要提前做好撤离准备，老师发出进攻信号，要再看一下，这样，虽然两头多去掉了一点，中间一段更加稳妥。引得老师一阵哈哈大笑。

过去，包括现在，我是用缠论的中枢理论（也包括24K作手的“井论”）来分析大盘，用1分钟K线图的线段分析短期走势，30分钟K线图的笔分析中期走势，都老师可以讲得头头是道，我由于水平太差，分析不出一个所以然来。学了【匡氏三角形】，我也试图运用龙头战法来研判大盘的走势，我用1分钟和5分钟的K线图，有几次准确地预判了大盘的转折点，6月24日我还非常得意地给匡老师发了一份电子邮件和截图，那是我6月20日在分析大盘时在5分钟K线图上画的龙头战法，准确地预判了6月23日将会反弹，虽然，预测的时间比实际反转的时间早了几根K线。实践证明，龙头战法对走势预判是有用的，非常遗憾的是，龙头战法的使用是有条件的，不是天天可以用的，只有在K线走出一定的形态才能用。

因此，我期盼半年班早点开始，让我们早点学到更多的知识，用【匡氏三角形】和【匡氏新时空】（这是我给匡老师三月课和半年课起的名字），跟着匡老师学习取得更好的成绩。📞

金牌讲师吴剑课程推荐

吴剑

益学堂金牌讲师，江西财经大学毕业，超过6年实战经验，央广经济之声特约嘉宾，湖北经济广播特约嘉宾，山东经济广播高级分析师，曾任东方财经益学堂金牌讲师，证券投资顾问，执业证书变化：A088061409000。吴剑在系统学习缠论之后，结合了传统量价理论的核心，总结出一套以量、价、时、空为核心的交易体系，形成了一套从大处着眼、小处着手，遵循股价自身内在的演变规律和背后主力资金操作意图的投资策略；结合了《孙子兵法》、事物发展的辩证法、证券交易行为学等，克服人性贪婪、恐惧等弱点的股票投资哲学。

主要方法：

狙击涨停板、生命线的高级运用、二次主升战法

课程简介

吴剑老师以量价时空的整体布局为核心，通过量价的异动和主题事件的共振确定市场主流热点板块，从板块中刷选市场龙头个股为核心的选股体系；通过时空的关系判断个股和板块调整的时间和空间，结合量价异动捕抓个股二次启动点，并结合技术指标研判走势的运行情况，从而形成一套帮助投资者把握个股主升浪的投资策略。

课程特色

1. 选股：以K线形态结构为主，量能异动和主题事件爆发为辅确定市场主流热点板块，利用量价关系从板块中刷选具有二次启动和主升浪能力的个股。
2. 操作：以量价时空整体为核心，通过量价背离和黄金分割线综合运用把握个股最佳买卖点，斐波那周期判断变盘时间点，技术指标为辅的操作体系。
3. 仓位管理：通过量价形态确定大盘和板块所运行



		课程内容	知识点内容	课时	
理论篇	量篇	成交量分类的定义	1、高量、低量、倍量的定义和实战意义 2、缩量、缩量、立桩量的定义和实战意义	2	
		体现主力资金操作意图的成交量实战意义	单根成交量：倍量、高量、低量 组合成交量：倍量柱组合、缩量柱、立桩量	4	
	价篇	体现主力操作意图K线解析图	1、K线的四要素 2、大阴线、大阳线（包括涨、跌停板） 3、双阴线、三阴线 4、高低点对实战操作的意义 5、缺口的实战意义	4	
		体现主力操作意图的形态解析图	1、圆弧底、V型底 2、矩形（箱体）	2	
		底部量价形态特征和顶部量价形态特征	1、底部量价形态（买入） 2、顶部量价形态（卖出）	2	
	量价综合运用	量价平衡和失衡	1、量价平衡和失衡的原理 2、三种量价平衡图	2	
		结构理论	1、结构的构造模式：各周期的运行规律（分时—5分钟—30分钟—日线—周线—月线） 2、结构的运行规律：事物发展的矛盾规律	4	
		生命线——异动K线和量价的综合运用	1、支撑和压力 2、生命线的转化 3、拐点的原理和实战意义	4	
		量价九宫图	1、价涨量增、价涨量缩、价缩量横 2、价缩量增、价缩量缩、价缩量横 3、价跌量增、价跌量缩、价跌量横	2	
		主力资金操作各大流程的量价变化和特点	1、建仓、加仓期的成交量特点 2、启动、拉升期的成交量特点 3、两种洗盘的模式量价特点	4	
	实战篇	选股篇	如何利用量价锁定市场潜在热点板块	1、板块整体分布规律 2、如何利用量价确定热点板块 3、如何利用指标跟踪热点板块	4
			如何利用量价选择未来潜在热点个股	1、创新高选股法——（突破新高、箱体） A：倍量+阶段创新高 B：缩量+阶段创新高 C：高量+阶段创新高 2、涨停板选股法 A：涨停板的位置 B：涨停板对应的量价关系 3、板块领涨选股法	6
时空操作篇		买点、涨幅、持股、卖出	1、空间对应的买点 2、买入方式（底部形态特征） 3、持股方式 4、卖出方式（顶部形态特征）	4	
		斐波那周期和黄金分割线的使用技巧	1、斐波那周期和黄金分割的原理 2、空间的预判	2	
		指标辅助操作	1、均线 2、布林线 3、macd指标	2	
增值服务	1、每日解盘和实战案例分享； 2、行业主题投资实战课； 3、交易心得分享； 4、增加盘中异动K线练习和盘中点评。				



的阶段，根据指数运行不同周期采取仓位管理，主升阶段重仓操作，调整期减仓操作，部分仓位短线出击。

4. 理论和实战：课程内容以每周盘面走势量价异动图形为主，结合个股模拟盘点评和即时盘中量价异动思考题，提升学员对盘口语言的理解和识别主力资金意图的能力。

学员通过系统的学习，掌握股价走势中运行的规律，识别主力资金背后操作的意图，捕捉个股的主升浪，形成一套以大处着眼，小处着手的交易体系。

课程设计原理

1. 半年课：半年课整体课程内容分五大阶段：

第一阶段：通过系统学习成交量的分类以及实战运用，了解主力资金在建仓、启动、拉升等各周期中成交量变化的特点，把握股价当前所处的阶段。

第二阶段：通过系统学习K线、K线形态，识别底部和顶部量价形态特征，识别走势图中的异动K线、异动图形，了解主力资金操作的破绽，结合成交量的变化识别主力操作的意图。

第三阶段：通过系统学习量价平衡结构、生命线、九宫图三大理论，帮助投资者了解股价走

势的运行规律，主力资金的操作破绽，把握个股主升浪。

第四阶段：通过系统学习量价高级选股模式，帮助投资者如何建立股票池，找到市场中主力操作的个股，以及资金控盘力度强的个股。

第五阶段：通过系统学习量价时空综合运用，帮助投资者捕捉空间买点、空间预判以及持股方式和卖出方式。

2. 月课：月课的内容是半年课中的一部分，也分三部分内容：

第一部分是半年课第一阶段成交量全部内容；

第二部分内容是部分K线形态理论；

第三部分是突破箱体之后主升浪操作技巧；

不涉及卖出的技巧、量价平衡理论，这样设计的目的是为了上拽半年课。

3. 课程服务特色

(1) 每日交易心得分享，高级课增加模拟盘个股跟踪心得。

(2) 行业主题投资分享，不定期增加行业主题结合量价的综合分析。

(3) 模拟盘长期跟踪点评

(4) 作业布置，结合课堂知识点布置作业，帮助大家更好复习和掌握课堂核心。

(5) 增加盘中重要盘口图形练习

A股中的“危”与“机”

文/杨凯

6月，A股的一轮大跌给我们留下了深刻印象，让我们更懂得，成熟的投资者和不成熟的投资者核心区别在于，能否控制资金回撤，能否留住利润。学会留住利润，你就向成熟投资者迈进了一大步。这里想从A股中的“危”与“机”，也就是避险和获利两个方面来和大家探讨。

上篇：“危”——避险

避险，是为了留住利润，通过方法和心态两方面来实现。首先是发现风险，其次是按照原则实盘执行规避风险。

发现风险，筹码是第一个工具。其次是趋势判断，采用20日均线，跌破20日均线3天必须出局。再结合成交量、黄金分割线、及高级课中讲授的特殊卖点。以筹码为例，6月11日（周四）大盘底部4400点筹码开始松动，表示市场主力震荡出货平台成立，机构获利盘开始回吐，进入震荡下行区间开始。这是从6月11日收盘开始就一直跟大家强调的市场风险。以下是6月12日（周五）筹码继续松动的截图：



对于交易原则、实盘执行和心态，从以下几个方面来看：

1.股市的本质

股市的本质是什么？股市是财富的再分配场所。这是个零和游戏。认清这个事实，认清自己在这个市场中的位置。

2.顺势而为，右侧交易

什么是势？就是趋势。什么是右侧交易？就是当上涨趋势确立后再买入个股。只做处于上涨趋势的个股，坚守永远不在下跌浪买入抄底及持有个股。中小投资者必须遵循顺势而为，右侧交易的总原则。作为中小投资者，我们没有能力扭转趋势，只能顺应趋势。哪些人可以扭转趋势？大资金。只有大资金才具备在下跌中不断买入，从而扭转趋势的能力。作为中小投资者，不猜顶，不猜底，顺势而为，右侧交易。

3.风险控制，止损

活着最重要。在股市中做一个强者，能够生存的必备条件是，学会风险控制，学会止损。还有，学会空仓。

风险控制，关键在心态。我们每个人都有一权利，就是随时出场的权利。但为何不使用？为何还不愿出局止损？因为心性的阻碍。因为内心深处还存有一丝侥幸，侥幸会反弹。拥有任何侥幸心理只能说明受到的教训还不够深刻。

做好止损，熟悉“当时卖出下一秒就可以全仓买入”的交易规则，有助于克服止损时的心理障碍。另外，买入的原则之一是，确保止损点不在当天出现。尤其是反弹行情中，不在上午买入股票。

4.不抢反弹

筹码松动，风险来了。大盘转为下跌趋势，既然知道会跌，为何还会损失惨重？因为抢反弹。我们一起思考一个问题，为何前一波大牛市有些人在6100点成功逃顶，最后仍然大幅亏损？就因为抢反弹。坚持顺势而为。

5.关于深套

深套的，不能一错再错，杜绝哪怕万分之一



的侥幸和豪赌。拥有这样的交易心理难以活得长久。

6.关于基本面，消息面和资金面

牢记一句话，判断力和想象力永远无法战胜事实。事实是什么？事实就是实际走出来的K线。所有的消息面、基本面和资金面都反映在了盘面上，K线和成交量。当大盘处于下跌趋势，风险大，反弹力度弱，就该以风险控制为主。

下篇：“机”——获利

股市始终是“危”与“机”并存。当大盘低位企稳，下跌趋势接近尾声时，机会就出现了。选股可以提前，但操作“永远只做看得到的确定的趋势”。如何选股及操作？方法包括以下几方面：

1.实战方法包括：黄金分割线、成交量、筹码、主力持仓量统计、主力操盘步骤，及主力操盘破绽识别。另外，会结合当前行情讲授新的实战方法。

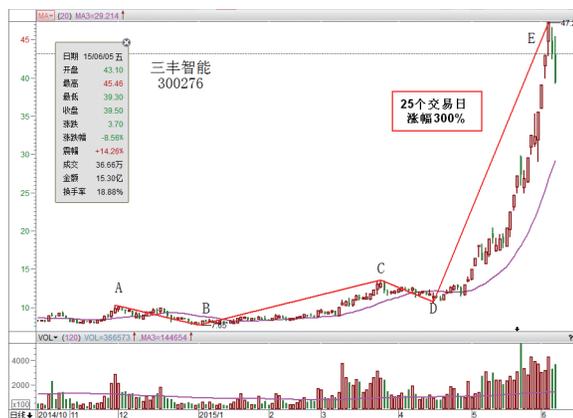
2.高级班学员最常用的选股方法，就是非2次建仓。通过熟悉主力操盘手法，包括建仓、洗盘、拉升、出货，最终只做处于拉升期的个股。

3.一套成熟稳定的交易系统，必定包括选股—买入—仓位配置—持股—卖出。比如，可以通过黄金分割线确定买点，成交量确定仓位，筹码解决短线持股及卖出。

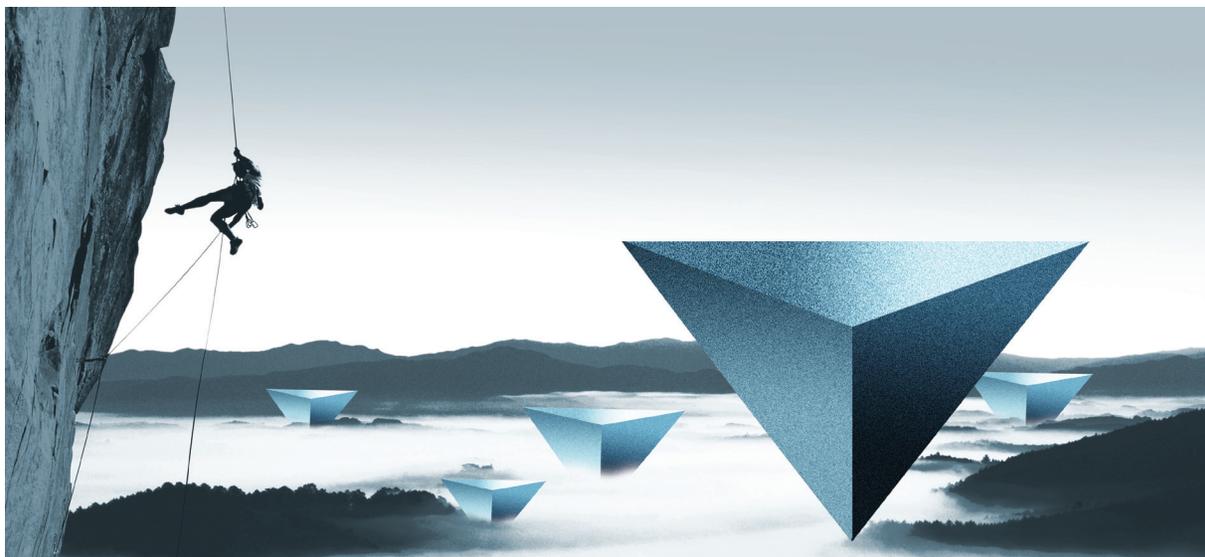
4.在大盘不同时期，对应不同选股方法。大盘可分为上涨期、下跌期和震荡期。并且每个季度都有针对性的操作重点。

5.自创的主力操盘步骤及破绽、黄金分割线，成交量，多空筹码流动等方法，经过5年以上市场验证。

6.投资风格为中线，适合于上班族，不需要花太多时间在股市。学员按方法选出的个股中不乏三丰智能、生意宝、深康佳A这样的牛股。下图是学员按方法选出的三丰智能这只个股，其中DE段就是我们要操作的个股的拉升期。



股市就像波浪，起起伏伏，成熟的投资者是能做到从容进退的人。潮起时，能够按方法获利；潮退时，能够留住利润。这不但要求在方法上，也要求在心态上达到成熟。股市从不缺机会，还是那句话，方法学到哪一步，心态到哪一步，利润自然而然就会到哪一步。最后，祝愿大家股市长红！



坚持原则才能长久生存

文/解庆怀

六七月份的行情可以用惊心动魄来形容，截止到7月9号，大盘在短短19个交易日内，从5178点高点暴跌了近1800点，千股跌停局面持续多日，很多个股遭到腰斩之痛。投资者是不幸的，经历了这波A股历史上前所未有的急速暴跌，没有及时离场的投资者损失惨重，几乎所有浮盈被打掉，甚至损失本金，令人心痛。但任何事情都具有两面性，经过这波暴跌洗礼，也让投资者明白股市不是提款机与摇钱树，而是资金猎杀场所，是一个财富再分配战场。

投资者又是何其幸运，遇到这样史所未见的极端行情，对心性的培养是极好的、难得的锻炼机遇。股票不是做一次就结束的，而是一辈子的事，历史会重演，只是不会简单的重演，相信以后的投资生涯中大概率会再次遇到类似的暴跌行情，暴跌不可怕，可怕的是没有方法去应对。

如果有两家餐饮店，一家店处于盈利状态，另一家店一直在亏损，若选择留下一家店，相信绝大多数人会毫不犹豫地选择关掉亏损店，留下盈利店。但在股市里，很多投资者却卖掉盈利股，抓住亏损股不停补仓或死扛不放手，这就是坚持持股与止损原则的问题。在这

波暴跌中，自问失去了什么，又得到了什么？不要去后悔自责或将所有问题怪在其他人身，而应该静下心来，梳理所学知识，对自己的方法与心态进行一次升华。如果有了应对的方法，就不会惧怕这样的暴跌，甚至在没有方法的投资者亏钱时，有方法的投资者还在赚钱。

金融市场中，任何事情发生之前，都不会凭空突然毫无迹象地发生，都会有蛛丝马迹的先兆。股市同样不例外，如这波前所未有的急速暴跌前，汇金的5000点减持，如筹码的高位顶格等等，都预示着一波风险即将来临，下面我们回顾下杨老师多空筹码理论与持股原则方法的实战运用。

上证指数2月26日上涨浪确立开始一波近2000点拉升，拉升幅度较大，机构获利丰厚，指数在5000点附近高位滞涨，没有了前期的爽快拉升，同时筹码在6月11日底部最长4400点筹码开始松动，上方开始顶格，这样的情况出现，学习过的学员应该清楚，用杨老师的多空筹码理论结合当时行情来分析，表示市场前期的获利盘开始回吐，杨老师在班级的微信里再三提示注意风险，通过筹码的分析，我们是明白机构在什么位置具备出货的空间，哪种筹码形态下机构已经开始获利离场，要做的便是根据方法执行操作。

大盘的总体情况已经通过筹码分析来明确，市场处于

获利机构获利了结的大环境中，手中个股如何操作呢？其实学员都知道，对与非二的股票，就是以20日均线来持股，手中的非二股，跌破20日均线，处于下跌浪中，应坚决离场，个股操作期间，坚持操作原则是非常重要的，我们只拿中线股该拿的一个大波段即可，赚自己该赚的钱。

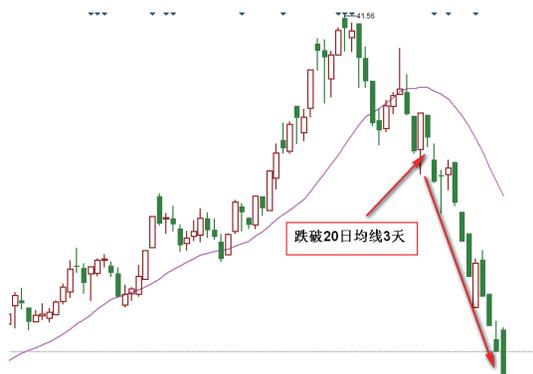
下面我们以交大昂立（600530）这只股票来分析下20日均线持股的重要性。



前期根据买点买入，买入后根据20日均线持股，交大昂立在6月25日出现跌破20日均线3天没有回来，确立处于下跌浪中，根据20日均线持股原则，对于跌破20日均线后三天没有再次站上20日均线的个股，从风险角度考虑，必须出局，如及时出局，不但不会亏损，一波中线的利润应稳妥拿到了，需要做的只是等待机会再次来临。

只要是学员，都应该知道20日均线持股原则，但知和行是两回事，当明确行情属于前期获利盘回吐，大盘风险来临时，我们理智的操作应该谨慎操作，至少将融资杠杆去掉，以防止前期利润回吐，但很多朋友不但没有去掉融资杠杆，甚至还加大了杠杆，有的直接参与了场外高杠杆配资。无非是一个贪字，被前期上涨行情及浮盈冲昏了头脑没有想过若下跌，亏损同样因杠杆被放大。绝大多数人都有贪念，这是人的本性，尤其是在投机市场，被进一步放大。当风险来临时，我们如何控制自己的贪念呢，这就需要原则，我们不操作及持有20日均线下方，处于下跌浪中的股票，当个股跌

破20日均线3天，我们是否坚持了离场的原则，若没有，那么继续持股，抱有侥幸心理，将会导致大幅亏损。如下图所示，相信近期这样的案例很多。



也许不少朋友会说，我已经被套了，如何操作呢，答案只有一个，就是对于处于下跌浪中股票及时止损，没有学会止损的投资者，一定要过这道心里关，要知道不及时止损会失去什么。在这波下跌行情中，当手中个股处于下跌浪中，不忍心离场，没有及时止损，因为一旦止损，前期的浮盈变少了，觉得钱被别人拿去了，很多人采用补仓降低成本的方法，等待股价再起来。更有不少手有现金的投资者，进行一次次所谓的抄底操作，因为都觉得，跌了这么多，差不多该反弹了。生怕比别人买晚了，少赚了钱，却忘了有舍才有得，有这样想法的人，在不断地接飞到中，损失惨重，因为市场永远超乎想象，我们只做看得到的，不要只想着买在最低点，想着快速获利，对自己的感觉太自信了，殊不知，有多少人倒在了抄底的路上再也没有起来。

活着才是最重要的，活着才有再赚回来的资本，在这个没有硝烟的战场上，只有坚持原则，才能锁定利润，才能一直在资本市场生存下去。最后，用杨老师经常说的一句话作为结尾：最怕没有原则，有了原则机构都会怕，没原则永远会亏钱。要相信，知道操作原则，并遵守操作原则来做股票，什么时间都不晚，也定会获得不错的收益，在投资市场游刃有余！

都业华教你如何卖股票



近期A股遭遇了史无前例的股灾，持续暴跌了三周，上证指数暴跌跌了1500多点，不少个股出现了大幅回调。面对这样的大跌，交易中利用我们学过的方法是否可以避免这样的大跌，在高位逃顶呢？答案是肯定的，中枢理论的区间套可以帮到您。今天我们就以前期表现非常不错的一只个股信雅达为例，为大家详细讲解下逃顶的绝招，希望对各位学员实战中的操作可以起到很好的帮助。

提起信雅达这个个股，相信我们的学员并不陌生，该股是2015年5月5日都教授午市解盘，在面对大盘当天上午快速跳水时，利用操盘软件里面的涨跌换手，选出了信雅达，相信当时听过公开课学员应该还有印象。该股从都教授5月5日提示到6月5日涨幅超过130%。对于这样的一只牛股，如何选股，如何买入，前期我们益学堂官微已经教过大家买入的方法，今天在这里就不再重复了，今天都教授将重点教给大家如何利用区间套卖出该个股。

首先我们来看看信雅达的60分钟图。从60分钟来看，假如当行情走到9号点，从0号点开始，该股明显经历了一个红色的上涨中枢，8-9力度明显比不过6-7，说明该股60分钟存在盘背，8-9是背驰段，由于0-9涨幅过大，看到这里，相信学过中枢理论

起始时间: 2015/05/05	终止时间: 2015/06/04	统计个数: 23
前收价: 80.39	最高价: 191.59	最低价: 77.83
收盘价: 191.59	均价: 133.46	涨跌幅: 138.33%
成交量: 158.7万手	流通股: 2.024亿股	换手率: 78.402%
成交金额: 211.8亿	震幅: 146.16%	平衡价: 138.14
大盘同期涨跌幅: 10.41%	大单比率: 1.475	资金净流: 2.708亿

半年高级课的学员，应该很容易想到，该股很有可能是四种终结方式中的盘背终结。我们可以用最简单的卖出方式，60分钟级别的顶分型停顿卖出，但

这种方法卖的相对晚点。如果我们想卖得更早，这就需要利用区间套从背驰段中再去找背驰段，因此我们可以将60分钟8-9这笔放大到60分钟的次级别15分钟图形。



从15分钟图形来看，4-5股价创了新高，但4-5下方MACD对应的黄白线的面积明显没有0-1对应的面积大，说明4-5这笔依然是盘背，也就是背驰段。这种情况下，我们可以在该级别15分钟顶分型停顿卖出。如果这时候还想卖得更早的话，也可以将4-5这笔放大到其次级别图形。理论上我们还可以继续无限放大下去，将4到5号点再放大到5分钟级别再去寻找其背驰段，再将5分钟放大到1分钟。但实际中也没有必要放大到那么小，放大越小出错的概率也相应增加。



总结：看完这个案例，我们再简单梳理下利用区间套是如何卖出股票的。首先从大级别着手，寻找大级别的背驰段，发现潜在的卖点。我们再放大到次级别，从背驰段去找背驰段，再从背驰段去找背驰段，最终我们可以比较精确的把握一只股票的高点，然后再利用顶分型停顿法卖出。另外需要强调一点：实际操作中使用区间套的时候尽量不要不停地套下去，一般进行到第二层就可以了，即本级别发现背驰段，然后看到次级别即可。不要不停地套下去，级别越小出错的概率越大。讲到这里，相信各位学员对利用区间套卖出股票的方法有了一个大致分析的思路，但建议大家还要多用模拟盘练习，反复练习一段时间，熟练掌握，这样在以后的行情中，你也能做到成功逃顶，提前锁定利润，从而规避后期暴跌行情。

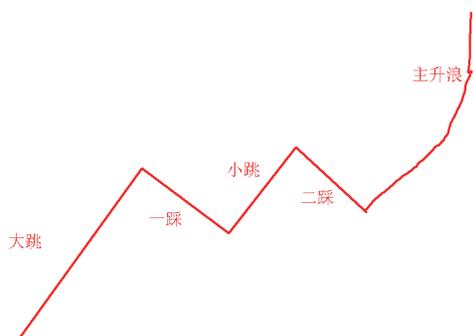
抄底抢反弹，方法对了都不难

匡老师带你学习N字运动——青蛙跳

股市有风险，入市先学习

所谓“难者不会，会者不难”，经常有股民抄底抄在半山腰，抢反弹却遭满仓套牢，就是因为缺少有效的投资方法。

益学堂匡老师在此将为各位读者展示经典的N字运动——青蛙跳模式化战法。方法学起来很简单，抄底抢反弹，也没有想象那么难。



以近期匡老师在公开课提到的“喝酒吃药”概念中的个股做一下解析：

案例解析：

第一步形态筛选

贵州茅台5月26日经过6日快速达到前期一跳的相对高点附近，并在之后开始回调进行青蛙跳二踩。

回看前期相对高点至青蛙跳二跳起涨点，从5月26日到6月19日，青蛙跳一踩经历19天。

青蛙跳一踩18天二踩19天，两次回调一踩二踩回调幅度和二跳时空相似。

第二步强弱判断

青蛙跳方法的关键在于二跳，贵州茅台二跳没有涨停板或大阳线，且在5月26日二跳结束时出现了上影线，因此可能蕴含一定风险。

一跳没出现一字涨停板，一踩的过程整体跌幅较小，属于强势调整，二踩幅度与二跳接近，根据整个

形态形成过程中的走势综合判定，为蕴含风险的普通青蛙跳。

日线图



时空对称买点—技术特征：

就是当二踩的跌幅达到一踩跌幅相当的时候，所经历的K线数量也大体一样（三根以内）的情况下，如果整体上是漂亮的、明显的最强青蛙跳的话，经常容易在时间对称的位置上出现变盘启动点！

因此青蛙跳买法有一个重要技术点，就是尽量等待二踩的时间超过一踩的时间之后，再下主要仓位！

慢速KDJ买点

指标在20轴附近出现金叉。

金叉：K线在下方上穿D线

贵州茅台符合时空对称买点。同时慢速kdj买点即指标在20轴附近出现了金叉。



现在方法已经解决了买什么，和何时买的问题，接下来将是非常重要的买多少的问题。

因为匡老师经常强调青蛙跳的方法非常好学，但还要学习理念：

不要在大盘处于高位时下重仓！

不要在一只高位青蛙跳上下重仓!

所以即使发现贵州茅台这只青蛙跳也不能在大盘处于高位重仓买入。

如果一时空相似买点买入，可以以一踩最低价约240元买入，但在买入之前更要清楚自己在什么位置卖出，无论止盈还是止损，计划必须要完整。（注6月19日盘中跌穿一踩最低点，谨慎投资者可选择放弃。）

选择买入前我们同时要考虑什么时候可以卖 卖出方法

止损：根据个人情况设置3%—5%的止损空间，一旦跌破坚决止损

止盈：SKDJ指标在30分钟、60分钟、日线周期，在80轴附近出现死叉的时候，短线仓位分批止盈撤出。

假设以一踩最低点240元6月19日买入即使最小级别30分钟做止盈，再根据信号止盈，也可以有3%的收益。



而大盘同期横盘无收益。

起始时间: 15/06/19 14:30	终止时间: 15/06/24 10:30	统计个数: 12
前收价: 244.46	最高价: 255.85	最低价: 234.02
收盘价: 252.39	均价: 245.44	涨跌幅: 3.24%
成交量: 13.03万手	流通股: 11.42亿股	换手率: 1.141%
成交金额: 31.98亿	震幅: 9.33%	平衡价: 245.85
大盘同期涨跌幅: 0.15%	大单比率: 0.000	资金净流: 0



以60分钟级别做止盈将有近6%收益，而大盘同比涨幅1.21%

起始时间: 15/06/19 11:30	终止时间: 15/06/25 10:30	统计个数: 12
前收价: 243.80	最高价: 265.20	最低价: 234.02
收盘价: 258.20	均价: 250.35	涨跌幅: 5.91%
成交量: 24.61万手	流通股: 11.42亿股	换手率: 2.155%
成交金额: 61.62亿	震幅: 13.32%	平衡价: 251.49
大盘同期涨跌幅: 1.21%	大单比率: 0.000	资金净流: 0

如果坚持现在回调位置抄底，却仍以日线周期止盈，很可能等来的是需要壮士断腕的勇气。



最大止损5%: 240-240*5%=228 最低价格227.8止盈出局 总结:

- 1.保守投资者可以放弃本次抢反弹。
 - 2.本次交易除非是非常激进不分批止盈的投资者，日线级别做止盈，将在6月29日面临5%止损。
 - 3.如果按照方法分批1/3止盈撤出将仍盈利1.3%
- 我们要明确在暴跌过程中抢反弹行动必须要果断，快进快出（抢反弹可以尝试用小级别止盈出局）。否则将面临壮士断腕的窘境。

当然严格执行止损5%损失必不可少，但是学会方法往往要胜人一筹，因为如果没有有效的方法跑赢大盘至少损失15%以上。

6月19日至6月29日上证指数涨幅: -15.3%

起始时间: 2015/06/19	终止时间: 2015/06/29	统计个数: 8
前收价: 4785.36	最高价: 4744.08	最低价: 3875.05
收盘价: 4053.03	均价: 14.48	涨跌幅: -15.30%
成交量: 32.81亿手	流通股: 26551亿股	换手率: 12.357%
成交金额: 47516亿	震幅: 22.43%	平衡价: 4448.65
大盘同期涨跌幅: -15.30%	大单比率: 0.000	资金净流: 0

6月19日至7月6日贵州茅台涨幅413% 上证指数同期涨幅: -21.09%

起始时间: 2015/06/19	终止时间: 2015/07/06	统计个数: 11
前收价: 243.97	最高价: 282.80	最低价: 227.80
收盘价: 254.04	均价: 252.77	涨跌幅: 4.13%
成交量: 130.6万手	流通股: 11.42亿股	换手率: 11.436%
成交金额: 330.1亿	震幅: 24.06%	平衡价: 253.58
大盘同期涨跌幅: -21.09%	大单比率: 0.000	资金净流: 0

是火中取栗，以自身技术快进快出的截取利润，还是选择壮士断腕，一个有效的方法必备无疑。

N字运动战法（青蛙跳） 让我对交易充满了信心

在我进入益学后有幸成为匡洛颀的助教，在学习了匡老师N字运动高端战法后，让我从一个股市菜鸟快速地进入高手行列。我的本金也开始裂变，翻倍再翻倍。



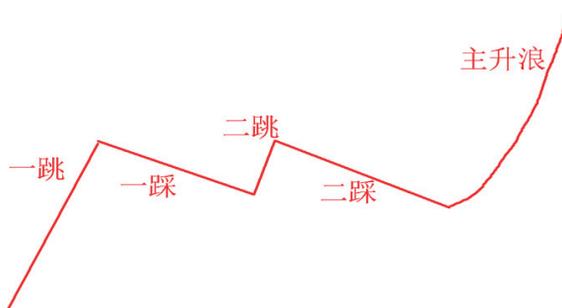
匡洛颀是谁？给大家做个介绍：

吉林省吉林市人，吉林财经学院金融毕业，中央人民广播电台经济之声，山东，河北多家电台特邀嘉宾，长达10年实战经验，历经07、08年牛熊市大起大落，一战成名，并因此受邀知名券商从事市场研报，为大客户提供专业咨询工作，战绩显赫。其扎实的技术功底、丰富的证券经验、冷静的心理素质，成就了其快、准、狠的操盘风格，倍受广大投资者的欢迎！这就是我的老师匡洛颀。

在牛市的行情下，谁都会赚钱，关键是谁赚钱的速度更快。接下来跟大家分享一下我对N字运动战法理解：

N字运动（青蛙跳）在我看来，它就一种K线形态，形态看的准，牛市才能赚的多，这种形态揭秘了个股主升浪核心秘籍！为什么说他是个股主升浪的秘籍呢？接下来我用图片和实盘操作跟大家做个分享吧！

N字运动（青蛙跳）的形态是什么样的呢？我们先来认识一下吧。如下图：



N字运动（青蛙跳）：是描述股票的价格，在K线图形中，走出一种类似于青蛙在做连续跳跃的走势。这种走势，在普通的投资者眼中，或许普普通通，毫无亮点。但是对于技术分析高手，价值千金！这种形态蕴含了主升浪的核心秘籍。下面是我用N字运动青蛙跳方法做的实盘这两只个股买入之后短期涨幅都超过了100%，如下图：



看完我实盘案例的朋友会问我，市场会有很多N字运动（青蛙跳）的股票，你是怎么选他们的呢？有没有一些细节的技巧呢？买点怎么判断呢？选到后如果失败怎么止损呢？那么接下来跟大家分享一下：

1.在众多股票中要挑选出一只短时间暴涨的股票真的不是一件容易的事情，这里也涉及到一些运气成分，其实这里也有一些核心的技术细节，就是形态筛选。首先大家关注一跳要强的个股，怎么才算强呢？也就是说一跳最少要有两个以上的涨停板的个股。其次我认为最重要的就是二跳，二跳最后速度要快，而且要带有一个涨停板。

2.其实在买点上，我比较关注个股周期然后配合匡老师的经典BD指标上穿20轴寻找买点，而且我发现效果非常好！大家看我实盘截图买点就很清楚了。

3.关于止损，我是这么做的，一个是二踩的低点设个止损或者是成本价格跌幅的5%设置为止损位。

在我学习匡老师N字运动（青蛙跳）后发现有以下三大优点大家可以参考一下：

一. 特征明显：涨停板、大阳线、跌停板、上影线、下影线，初入市的投资者也能看明白，学会方法之后，会发现走出N字运动（青蛙跳）的股票在走势上，和其他股票有明显的区别！学会后可以做到简单、快速地识别。

二. 远离追高：N字运动（青蛙跳）的买点，追求的是调整之后的低位，风险之前已经释放了一段时期，杜绝了绝大多数股民常见的追高买入的陋习！N字运动（青蛙跳）捕捉的进场机会都不是短线高位。

三. 提高盈利：很多股民，买完股票之后，持有很久都不怎么涨，还有一些股民，买完的股票出现了上涨，但是涨幅和市场相比，远远落后于大盘！但是N字运动（青蛙跳）形态的个股都是短期进入主升浪的个股，轻松跑赢大盘！

如果让我总结一下对N字运动（青蛙跳）的看法，我认为匡老师的这种方法快！准！狠！完全是为了实战而总结出的模式！这种模式让我对今后交易充满了信心。

失败，让我变成了一名斗士，永不言弃！

文/国际金融分析师 朱超

在加拿大读完研究生时，我毅然决定投入金融界，誓要搏杀一番，大干一场，憧憬未来走向华尔街。努力就有回报，我获得金融工程硕士学位，CFA（国际金融特许分析师）Level I也顺利通过。同时，很幸运地进入SIAS共同基金工作。记得在SIAS共同基金第一次出交易策略，我的报告就被采纳了。交易内容：卖苹果、谷歌，买入福特汽车等。那时，我春风得意——西装革履、意气风发地走在温哥华罗宾逊大道上，感觉自己受的苦值了，觉得本土白人分析师又怎么样，最后还不是用了我的战略报告。

可是得意的时光往往没有你想象的那么长。随后的几个月，苹果和谷歌大幅走高，福特汽车持续低迷，这时的我，每次参加分析师讨论会都如坐针毡，恨不得找个地缝钻进去。白人的歧视已经蔓延到了印度人，一位名叫Sid的印度同事的眼神最让我感觉心寒。

没想到更糟糕的还在后面，当时一起求学的中国室友，我一度认为我们是最亲密的战友，自那以后他也开始用异样的眼光看我。

我生出了“逃”的念头，逃到哪里都行，只要能避开这些眼光，逃回国、逃回家，才最安全。

当时我告诉自己，找个地方让自己放空，如果放空之后仍然决定离开这里，就毫无犹豫地走！

我的放空方式就是踢足球，那天我整整踢了4个小时的球，当自己精疲力尽后，我问自己：我来北美是为了什么？为挣钱？不，我是来学习、来证明自己，不能给国人丢脸的！

在此之后的半年，我迅速调整心态，日子照常过，他们的眼光我一概忽略，依旧发表我的战略及

策略报告。

市场是公平的，策略报告经过数次验证，我的策略再次以月度最佳报告被CIO采纳。命运不会一直捉弄努力的人，我的投资报告，主力进攻美国健康保健行业，做空欧元，做多美元，再次被大家认可。

那一年，奥巴马医疗方案出台，医保行业大涨；欧洲QE，希腊债务危机，欧元大跌，美元大涨。这次，基金收益率两倍于市场收益率。这次，我没有再春风得意，更没有傲视一切。一次跌倒，让我成熟很多，学会了收敛，更懂得了隐忍。





后来，我还是回国了。没有委屈，没有眼泪，只因为这是我的家，所以我回来了。

回国后，我在金融行业慎重地选择了益学，也有幸加入了益学大家庭，成为了“益家人”。这里是让我最快融入中国市场的地方，也是能让我最直接感受到股民声音的公司。

从事证券行业的这几年，尤其是2015年，我感受到了牛市的魅力，同时也体味到下跌的伤害。我也在我的朋友圈里多次和大家提到：我有幸和大家见证了这段行情，互相鼓励，一起见证和等待。

我想，很多人在这轮行情中都在抛还是持有间徘徊，一犹豫又跌了。或许很多事情，经历后才会有体会。如此下跌，相信很多投资者已经意识到风险控制的重要性了。目前国家已经在重视市场，并有所行动，或许需要一些时间，虽然说这两天部分个股仍在下跌。

我想送给所有关注股市的朋友一些心里话：

如果我是您的孩子，走路摔倒了，您会说，孩子，起来，没事！您肯定不希望我趴在地上不起来，对吗？

成龙有一首歌，里面的歌词是：拍拍身上的灰尘，振作疲惫的精神。

其实，当一切尘埃落定，5年后，10年后，现在的经历只会是大家茶余饭后的一句谈资罢了。那时，回想现在，这样的经历也许一辈子就这么一次。

就像我在国外的经历一样，报告最初不被采纳不重要，重要的是我最终能不能让公司采纳我的报告，我的报告对公司有没有用，我想人一定要积极、乐观，至少我是这样的。

那一年，我孤身一人，求学北美；那一年，我一块钱当六块钱花；那一年，我感受到了歧视。也正是那一年，我学会了现在我赖以生存的几项技能：自信、平常心、金融分析……🌊

益学堂召开2015年 二季度表彰大会



2015年7月8日，益学堂在上海闵行区华纳国际会议中心二楼百合厅召开了2015年二季度表彰大会。益学堂总裁刘荣桃、公司各级领导、四川分公司徐总、沈阳分公司杨总、深圳分公司王兰兰、厦门分公司邱泉、云南分公司周鹏升、陕西分公司李常艳及公司总部全体员工出席了此次表彰大会。

在益学堂总裁刘荣桃简短的致辞之后，首先进行的是颁奖环节。

辛苦的付出换来了丰厚的回报，教务中心有多位同事获奖：来自教务中心都业

华团队的吴剑获得了二季度优秀助教奖；都业华团队的崔潇和易文斌团队的林晓东获得了二季度服务大使奖；杨凯团队的李芳芳、方湘琴以及质培团队的印晓岑获得了二季度服务之星奖；易文斌团队的宋陈淳和都业华团队的高明鸽获得了二季度优秀新员工奖；来自易文斌团队的李亚琴获得了二季度卓越贡献奖；而颇具分量的二季度优秀团队奖则由都业华团队摘得。

推动21世纪发展的，是人才，是技术。有那么一群人，他们静静地坐在电脑前，敲击着键盘，将技术难关一一攻克，

为业务的开展增添动力。他们就是来自技术部的同事们。在表彰大会上，王建华王总为来自技术部的王纪超、张英、王晨阳、彭秋梅、石勇、陈建民颁发了最佳员工奖；朱杰、万红伟、曹莹莹、裴新华、刘颖获得了价值贡献奖。

公司的共进和成功，离不开统一的组织和领导，离不开统一的协作，离不开后台运维工作人员的努力和付出。来自财务部的蔡莹莹以及来自IT研发部的李朝民获得了爱岗敬业奖；而来自综合管理部的陆琦则获得了优秀员工奖。

市场部的日常工作是十分繁忙的，但他们却从未有过半点怨言。爱岗敬业竭尽全力，心底无私天地宽。真心热爱这份工作，是每个成功的员工所必备的品德。来自市场部的王苹、李亚楠完美地诠释了爱岗敬业，获得了敬业贡献奖；徐建鑫则获得了市场部优秀新人奖；才华横溢奖被市场部的吕华峰一举摘得；李林博则获得了最佳进步奖。

销售人员对企业的发展起着至关重要的作用。二季度获得最大进步奖的是销售部的蔡京城、姜珊、高志超三名员工；当然，在公司的销售队伍里，也有不少后起之秀。他们初出茅庐，却战斗力旺盛，在销售的路上，干得风生水起。同样来自销售部的陈天晴、邓变、刘琼获得了销售部新人奖；在销售团队中总存在着一个最辛勤工作，任劳任怨的人。二季度的奉献奖，获奖者是来自销售部的刘伟。

销售是一条布满荆棘的路，只有勇敢而又机智的人才能披荆斩棘，收获丰硕的果实。表彰大会的高潮出现在颁发象征最高荣誉的二季度销售奖。来自销售部的陈雯、董淑娟、周哲分别获得了二季度销售冠、亚、季军。

二季度，沈阳分公司业绩节节攀升。来自沈阳分公司销售团队的邓万达在二季度取得了傲人的成绩，一举拿下了全团队50%的业绩，为了表彰他的突出贡献，刘总和杨总为他颁发了最佳渠道新秀奖。

振奋人心的颁奖环节之后，是轻松的抽奖环节。公司为员工设置了丰厚的礼品：头



等奖为价值4000元的出国旅游券一张；一等奖为价值2600元的WATCH两枚；二等奖为价值700元的床上四件套5套；三等奖为价值500元的羽毛球拍7副；四等奖为价值200元的消费卡10张；五等奖为价值100元的电影卡15张。

最后，在所有员工的欢声笑语中，二季度表彰大会圆满结束，表彰大会很好地激发了员工的积极性和主动性，员工们都表示将为下一个季度的精彩而努力。







益学堂深圳客服中心

公司地址：深圳市福田区泰然四路
天安数码时代大厦A座1418





益学堂沈阳客户服务中心



公司地址：沈阳市铁西区兴华北街18号千缘财富商汇B座13层
联系电话：400-659-4924

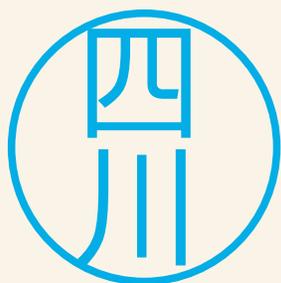




益学堂四川客户服务中心

公司地址：成都市锦江区红星路三段
99号银石广场12楼10号

联系电话：028-63169666





益学堂陕西客户服务中心

公司地址：陕西省西安市雁塔区长安中路89号阳明国际1702

从0到1

人才+科技铸就完美用户体验

从0到1

在益学堂迅速发展的背后有着这么一支默默无闻的团队，他们曾就职于世界500强互联网企业，其中不乏盛大网络的核心技术骨干、奇虎360的企业高管，更有海归名校硕士研究生。通过短短半年时间，人员架构由原先的3人网络事业部发展成50多人的核心技术团队，共研发了网站、益学炒股PC软件、益起学炒股APP、企业内部客服管理系统等多个产品，为企业与用户提供了更便捷的沟通及学习方式。

益学堂技术部的每一位员工都把用户体验放在第一位，追求最简化的用户操作以方便各年龄段的学员。公司成立初期技术部员工度过了无数个不眠之夜，同时也克服了严重的人员不足，在短短1个月内完成了新版网站的开发工作，并于2015年2月10日正式上线。为了确保各项技术环节的安全稳定，技术部采取了封闭式开发，几乎每天工作超过12个小时，困了就趴着睡一会，醒

来后继续开会组织解决功能问题。在众人的努力之下，第一版益学炒股PC软件、益起学炒股APP如期与广大学员见面。

科技是互联网企业核心竞争力

益学堂是一家基于“互联网+”的金融教育平台，益学堂总裁刘荣桃先生对技术部门的产品线十分重视，在在线教育领域，益学始终保持行业领先地位，采用最先进的直播展示技术方便用户与老师间的沟通，同时与多家视频直播公司达成战略合作



打造以“端”为核心的学习理财平台



益起学炒股app——随时随地学炒股

益起学炒股是国内唯一一款视频直播炒股培训软件。一期上线版本主要有大盘实时解读视频及实战技术方法学习系列视频，不仅每天为股民解读盘面，分析行情走势提醒风险，更聚集了金牌名师的智慧，总结提炼出了一系列炒股方法。

在即将上线的版本中，益学堂为用户提供了分享交流炒股经验、方法、心得的互动社区，广大投资者的炒股历程再也不孤单了。

未来，益学堂计划将益起学炒股APP打造成为炒股学习、社区、理财为一体的移动资产大管家，核心的模块见下图

实战培训视频直播

7*24小时大盘行情视频直播解读；
实战技术系列精品视频：中枢理论、
机构持仓操盘、牛眼主升投资法等

理财超市

独家理财产品资源；
低门槛高收益，手机随手理财超灵活；
安全保障，投资放心



益学圈

学习分享，互动交流；
VIP专属圈子，专享服务；
消息系统，及时提醒风险控制

模拟炒股

手机炒股高仿真交易；
多平台云同步，随时掌握自选股信息；
有奖大赛，与各路高手同台竞技

益学PC客户端

——益学习·益理财·益生活

打造学习+的中国金融理财教育第一终端

1.益学行情：最快速的上交所和深交所全息交易行情，免费股价提醒，时刻掌握市场异动；极具实战效果的益学特色云指标，帮助投资者准确把握交易趋势；

2.投资教育：实盘直播、免费公开课、精品实战课、高级实战课、模拟操盘训练、益学月刊等，以案例教学为特色，帮助提高投资者投资理财能力，科学规避风险；

3.益理财：集理财产品、理财教育、理财分享、理财工具为一体的优质第三方金融平台，为投资者提供精选、稳健、高品质、安全、更具性价比的多元理财产品服务；

4.益学圈社区：与益学导师、理财专家、投资高手、炒股牛人互动与交流，分享最新独特观点、理财经验，与牛人与时俱进，合理投资，挖掘财富；

5.益学实验室：事件智能分析、益学多维智能研报、益学量化工具、益学策略研究、个人财务分析诊断等，满足交易型和研究型用户的量化投资分析需求。